

Lilycolor

2025年第1四半期 決算説明資料

リリカラ株式会社



- 1. 業績のご報告
- 2. トピックス



Lilycolor

1. 業績のご報告

2025年12月期第1四半期(前年比較) P/L



	2024年12月期								2025年12月期	
								参考:		
	1Q	2Q	上期合計	3Q	4Q	下期合計	通期合計	遡及前実績	1Q	昨年対比
売上高	8,427	8,289	16,716	8,632	8,454	17,086	33,803	33,803	7,849	93%
売上総利益	2,700	2,494	5,193	2,364	2,662	5,027	10,220	10,220	2,616	97%
	32%	30%	31%	27%	31%	29%	30%	30%	33%	
販管費 ※新会計方針	2,402	2,976	5,378	2,433	2,186	4,619	9,997	10,070	2,534	105%
営業利益	297	-482	-184	-70	476	407	223	151	81	27%
※新会計方針	4%	-6%	-1%	-1%	6%	2%	1%	0%	1%	
当期純利益 ※新会計方針	163	-369	-205	-68	385	317	111	61	27	17%

(百万円)

5月9日付

SS管理体制見直しに伴う費用経費増で全体は苦戦。 昨年苦戦したインテリアがV字回復。

> ※2024年12月期の販管費・営業利益は、昨対比較のため 商品見本帳に係る会計処理変更の遡及修正後の数字

事業のご報告:インテリア事業



<u>2024年の収益性悪化の要因:</u>

- ・2023年夏より仕入価格の高騰が続くが、販売価格に転嫁できず
- ・想定以上の市況の悪化+シェアダウン



対策:

- ・2024年12月より価格改定
- ・課題点の整理と対策を実施し、シェアは下げ止まった。 (前回報告)

結果:

- ・市場は厳しいものの、対策により収益性は改善
- ・今期は計画通りの収益を見込む

インテリア事業 売上、営業利益の四半期推移



※2024年以前は会計方針変更前実績

事業のご報告:スペースソリューション事業



課題:

特定の大型案件において、外注費等が当初想定以上に膨らみ、 大きな工事損失が発生



対策:管理体制の強化

内部統制統括本部を設置し、規程の強化・見直しを行い 再発防止・体質の刷新に取り組む

(前回報告)



<u>結果:</u>

昨年下期より管理体制変更などにリソースを取られたことに加え、経費増などもあり2025年1Qは赤字市場は依然として好調であり、この機に徹底的な対策を行うことで、今後の収益安定を目指す。





事業のご報告:不動産投資開発事業



2024年から開始した不動産投資開発事業

- ・開発案件(第1号案件の着工、2025年秋に完成、一棟売却を見込む)
- ・開発案件(第2号案件の実施設計中、2026年秋に完成、一棟売却を見込む)
- ・バリューアッド案件(江戸川区)
- ・不動産物件紹介による内装材の指定獲得、リノベーション工事の受注



2024年にバリューアッド案件の売却を見込むも2025年にずれ込み(早期売却に向け活動中)

開発案件(第1号案件の着工、2025年秋に完成、 一棟売却を見込む)⇒売上の目途が立つ



リリカラの業界内プレゼンスを活かした活動



第2号開発案件(墨田区) 完成イメージ図



2. トピックス

APAMAN



TKP社との資本業務提携に関して

Lilycolor

想定されるシナジー

- ② TKP出資先との協業によるリリカラ商材の売上拡大
- →8月2日、TKP社とAPAMAN株式会社が業務提携を発表
- ・APAMAN社、TKP社、リリカラによるAPAMANグループ管理物件を活用した社宅や民泊などのサービス開発・APAMANグループ管理物件の入退去時におけるリリカラ商材の使用斡旋

数値的なシナジー効果は現在検証中

2024年8月2日 TKP社とAPAMAN社との業務提携で 『APAMANグループ管理物件の入退去時における リリカラ商材の使用斡旋』

※当社2024年第2四半期決算説明会資料より

進捗状況:

アパマン加盟店様のうち、約2割程度から受注を頂けている状況

引き続き、販促活動の強化を行い、売上アップに期待できる

Lilycolor

まだ誰も気づいていない空間の魅力で、

人の心を彩り続ける。



お問い合わせ先

リリカラ株式会社 経営企画室電話 03-3366-7845ly. ir. business@lilycolor. co. jp

リリカラ株式会社