



2026年3月30日

各位

会社名 売れるネット広告社グループ株式会社  
代表者名 代表取締役社長CEO 植木原宗平  
(コード番号: 9235 東証グロース)  
問合せ先 執行役員 後藤祐弥  
(TEL 092-834-5520)

売れるネット広告社グループ (証券コード 9235)、

『売れる D2C つくーる』×後払い決済「atone」連携開始のお知らせ

～決済領域まで拡張し、D2C 売上最大化インフラを強化～

売れる  
ネット  
広告社  
GROUP

売れるD2Cつくーる × atone

売れるネット広告社グループ、  
『売れるD2Cつくーる』×後払い決済「atone」  
連携開始のお知らせ

～決済領域まで拡張し、D2C売上最大化インフラを強化～

売れるネット広告社グループ株式会社 (本社: 福岡県福岡市、代表取締役社長 CEO: 植木原宗平、東証グロース市場: 証券コード 9235、以下 売れるネット広告社グループ) の連結子会社である売れるネット広告社株式会社は、主力 SaaS プロダクト『売れる D2C つくーる』において、株式会社ネットプロテクションズ (本社: 東京都千代田区、代表取締役: 柴田紳、以下 ネットプロテクションズ) が提供する後払い決済サービス『atone (アトネ)』とのシステム連携を開始したことをお知らせいたします。

## 1. 本連携の概要

本連携により、『売れる D2C つくーる』を利用する D2C 事業者は、クレジットカードを保有していないユーザー層や、カード決済に心理的抵抗を持つユーザー層に対して、「後払い」という新たな決済手段を提供することが可能となります。

これにより、購入時の離脱要因の一つである「決済ハードル」を低減し、購入率 (CVR) の向上および売上拡大への寄与が期待されます。

## 2. 『atone』の特徴

『atone』は、携帯電話番号およびメールアドレスのみで利用可能な後払い決済サービスであり、クレジットカードを必要とせず簡単に利用できる点が特徴です。

主な支払い方法は以下の通りです。

### ■つど後払い

注文ごとに支払いを行うシンプルな後払い方式

### ■翌月後払い

1 か月分の利用額を翌月にまとめて支払う方式。これにより、ユーザーの利便性向上と購入機会の拡大が見込まれます。



## 3. 売れるネット広告社プロダクトとのシナジー

『売れる D2C つくーる』は、当社が蓄積してきた『最強の売れるノウハウ®』を基盤とし、ランディングページ最適化を中心に D2C 事業者の売上拡大を支援するクラウドサービスです。

これまで多くの D2C 企業において成果創出に寄与しております。

今回の連携は、「広告→LP→購入→決済」という D2C の売上構造において、「決済」領域まで最適化対象を拡張するものであり、CVR 最大化に向けた重要な機能強化となります。

## 4. 今後の展開

売れるネット広告社グループは、デジタルマーケティング支援、SaaS プロダクト、コマース事業を一体化した「売れるエコシステム」の構築を推進しております。

今後も、「AI マーケティング」・「ライブコマース」・「越境 EC」・「決済領域の拡張」などを通じて、D2C 事業者の売上最大化に資する機能拡充を継続してまいります。

本件による売れるネット広告社グループの連結業績に与える影響は現時点では軽微と考えておりますが、2026 年 7 月期の連結業績にプラス寄与を見込んでおります。

以 上