



2025 年 10 月 31 日

各 位

会 社 名 売れるネット広告社グループ株式会社
代 表 者 名 代表取締役社長 CEO 加藤公一レオ
(コード番号: 9235 東証グロース)
問 合 せ 先 取 締 役 C F O 植木原宗平
(TEL 092-834-5520)

売れるネット広告社グループ、フィンテック決済事業に参入！

～ネットプロテクションズと連携し「売れる Pay」提供開始～

売れる Pay

特大IR

売れるネット広告社グループ、
フィンテック決済事業に参入！

～ネットプロテクションズと連携し「売れる Pay」提供開始～

※「売れる Pay」は仮称であり変更になる可能性があります

売れるネット広告社グループ株式会社（本社：福岡県福岡市、代表取締役社長 CEO：加藤公一レオ、東証グロース市場：証券コード 9235、以下 当社）は、後払い決済サービス業界最大手の株式会社ネットプロテクションズ（以下、NP 社）と業務提携し、NP 社が提供する「NP 後払い」をホワイトラベル供給いただく形で、自社ブランドによる後払い決済サービス『売れる Pay』の提供を開始したことをお知らせいたします。

※ 後払い決済サービスとは、D2C 事業者の購入者が“商品受領後にお支払い可能”となるサービスです。

※ 与信審査・請求・回収等の決済オペレーションは NP 社の機能を利用いたします。

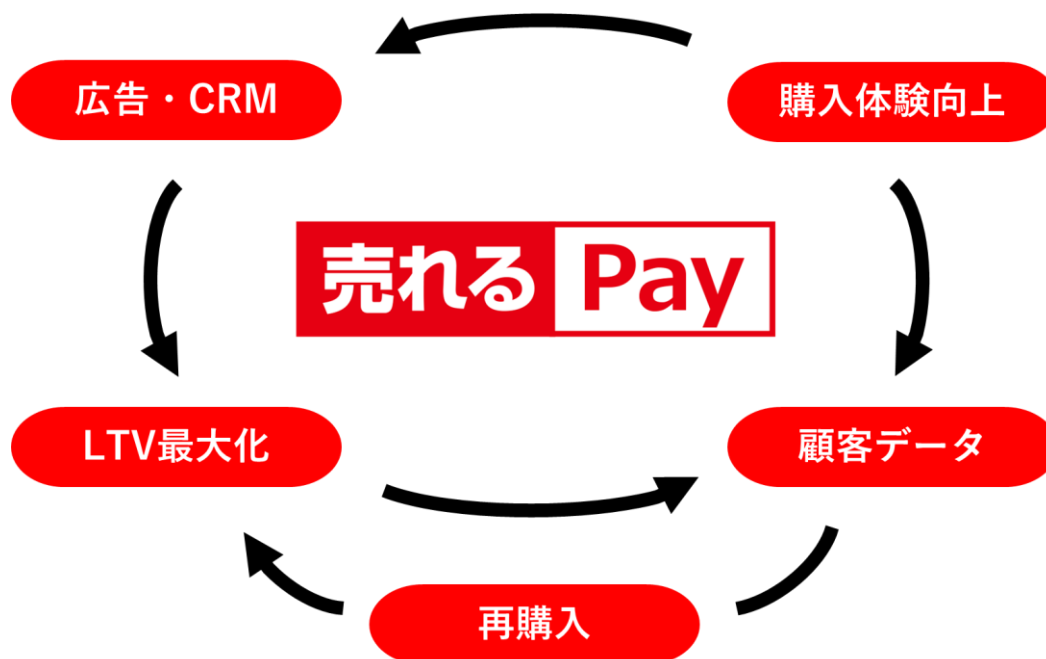
これにより当社は、D2C（Direct to Consumer）領域における新たなフィンテック決済インフラ事業へ本格参入いたします。

【D2C 支援に特化した“売れる仕組み”と後払い決済の融合】

当社は「最強の売れるノウハウ®」を用いて 関わるすべての企業を 100%成功に導くことで 世界中にたくさんのドラマを創る」をミッションに掲げ、これまで1,000 社を超える通販・D2C 企業に対し、ROAS 最大化のためのマーケティング支援を提供してまいりました。

今回の『売れる Pay』の導入により、顧客企業は“購入時の支払いハードルを解消”し、**コンバージョン率向上・カゴ落ち防止・リピート率向上**といった、D2C における成果改善を実現できます。

さらに、当社独自の CRM・マーケティングオートメーション機能と後払い決済を融合することで、「**売れる×決済**」一体型のフィンテックソリューションを実現し、D2C 事業の成長を包括的に支援してまいります。



【安心の決済基盤と新たな収益モデルの確立】

『売れる Pay』は、業界最大手 NP 社の高精度な与信システムと豊富な加盟店ネットワークを基盤としており、**高い安全性・回収率・運用効率**を兼ね備えた決済インフラを実現します。

また、当社は決済代行業務を通じて、マーケティング支援に加えた**新たな収益の柱**を確立。

これによりグループ全体の**利益率および成長率が過去最高水準**へと進む見込みです。



【今後の展望】



売れるネット広告社グループ、 フィンテック決済事業に参入！

～ネットプロテクションズと連携し「売れるPay」提供開始～

今後はグループの既存クライアント企業を中心に『売れる Pay』の導入を推進し、将来的には決済データとマーケティングデータを統合した次世代 CRM プラットフォームの構築を目指します。

これにより、フィンテック領域におけるデータドリブンなサービス展開を加速し、“売れる D2C 経済圏”の創出を推進してまいります。

本件による 2026 年 7 月期の当社連結業績に与える影響は軽微と考えております。しかしながら、マーケティング支援サービスにおける付加価値を提供することで、中長期的に収益拡大に繋がると考えております。

なお、今後新たな開示の必要性が生じた場合は、速やかにお知らせいたします。

当社は、広告・マーケティング・決済の三位一体による事業モデルを通じて、D2C ビジネスの新たな成長インフラ企業として、企業価値のさらなる向上を目指します。

以 上