



2025 年 10 月 28 日

各 位

会 社 名 売れるネット広告社グループ株式会社
代 表 者 名 代表取締役社長 CEO 加藤公一レオ
(コード番号: 9235 東証グロース)
問 合 せ 先 取 締 役 C F O 植木原宗平
(TEL 092-834-5520)

売れるネット広告社グループ、

「ミエルカクラウド」セールス AI エージェント版リリース！

～営業活動を AI が自動運転する商談 DX を実現～



売れるネット広告社グループ、 「ミエルカクラウド」セールスAIエージェント版リリース！

～営業活動をAIが自動運転する商談DXを実現～

売れるネット広告社グループ株式会社（本社：福岡県福岡市、代表取締役社長 CEO：加藤公一レオ、東証グロース市場：証券コード 9235、以下 売れるネット広告社グループ）は、連結子会社である株式会社 SOBA プロジェクトが開発・運営する純国産 Web 会議システム『ミエルカクラウド』において、『ミエルカクラウド～セールス AI エージェント版～』を正式リリースいたしました。

本サービスは、Web 商談システムに AI エージェントを連結し、商談前後の煩雑な営業事務を完全自動化。さらに、企業の実際の営業フローに合わせて“完全カスタマイズ可能”という圧倒的な柔軟性を備え、大手外資系 Web 会議システムでは到達し得ない「営業現場に最適化された DX」を実現いたします。

【AI が営業を“再設計”する——これが次世代商談の標準形】

営業のデジタル化は進んだ。しかし、真に非効率なのは「商談の前後」である——。

資料準備、議事録整理、フォローアップメール、社内共有……人の時間を最も奪うそれらの作業を、AI が全

自動で代行する。

それが『ミエルカクラウド～セールス AI エージェント版～』の真価です。

AI が商談前に顧客データを解析して最適提案を自動生成し、商談中にはリアルタイム解析で会話の要点を抽出。商談後には議事録・タスク管理・次アクションまでを即座に提示。

つまり本サービスは、単なる Web 会議ではなく—— “営業の自動運転システム” そのものなのです。

【“完全カスタマイズ性”こそ、我々の勝利の源泉】

『セールス AI エージェント版』の最大の武器は、AI 精度ではなく、構造の柔軟性にあります。企業ごとの営業ステップ、トークスクリプト、商談フェーズ、CRM 連携など、すべてのプロセスを完全カスタマイズ可能。

これにより、どの業種・どの商材にも「現場の勝ち筋」をそのまま AI に埋め込むことができます。

汎用設計の外資系ツールでは、“自社の営業現場に合わない”という課題が常につきまといます。

一方で『ミエルカクラウド～セールス AI エージェント版～』は、「企業の営業文化に AI を合わせる」という真逆の発想。

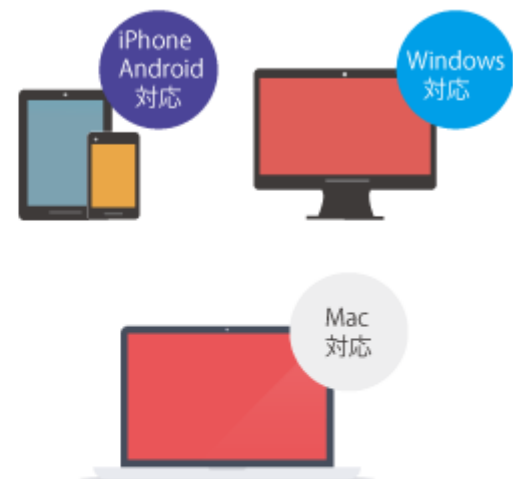
これこそが、“国産プロダクト”だからこそ実現できた唯一無二の強みであり、AI 営業革命の決定打です。

お客様のニーズに応じてカスタマイズが可能！

web会議「ミエルカ・クラウド」は、SOBAフレームワーク・クラウドというミドルウェアをベースに構築されているため、カスタマイズが可能です。

これは、他のweb会議システムにはない大きな特徴であり利点です。すべてのデバイスに対応しており、お客様のニーズに応じてカスタマイズいたします。

たとえば、新しい機能の追加、ユーザインタフェースやデザインの変更、OEM供給など、お客様に応じた広範囲な対応が可能です。詳細についてはお問い合わせください。



【“最強の売れるノウハウ®” × “AI” が創る、営業の永久機関】

本プロダクトの中核にあるのは、売れるネット広告社グループの DNA——

すなわち、2,600 回以上の A/B テストで構築された『最強の売れるノウハウ®』です。

AI はこのノウハウをもとに、商談データを解析し、成果パターンを継続的に最適化。

「誰が売るか」ではなく「どの構造で売るか」を自動で導き出します。

商談を繰り返すほど、AI が“自社にとっての勝ち筋”を学習。

それは、営業を属人化から解放し、“売上が進化し続ける組織”を実現する——。
もはや、AI はツールではありません。営業そのものの「頭脳」なのです。

【市場性：5,000 億円市場を国産 AI で制す】

営業 DX 市場は、2028 年までに年平均成長率 20%を超え、国内 5,000 億円規模へと拡大すると予測されています。

特に“AI エージェント×Web 商談”という新領域は、今まさに爆発的な需要期に突入。

『ミエルカクラウド～セールス AI エージェント版～』は、国産でありながらも柔軟なカスタマイズ性と API 連携性を兼ね備え、国内企業が安心して導入できる「営業 AI インフラのデファクト・スタンダード」を狙います。

簡単!ブラウザだけで使える!

これからはクラウド型Web会議システム

- ☑ インストール不要
- ☑ 完全クラウド
- ☑ 同時接続数の料金プラン
- ☑ Windows/Mac/Android/iOS対応

タブレット・スマートフォンに対応



産官学共同プロジェクト発

Soba Cloud
mieruka
ミエルカ・クラウド

【今後の展望：営業という職能を“AI がデザインする時代”へ】

SOBA プロジェクトは今後、本サービスを軸に、

- ・各業界別 AI モデルの提供
- ・パートナー企業向け OEM 展開
- ・海外展開を見据えた多言語対応

などを順次展開してまいります。

最終的には、AI が営業データをもとに「次に提案すべき内容」を自ら設計する、
“自己進化型セールス AI”の完成を目指します。

なお、本件は 2026 年 7 月期の売れるネット広告社グループの連結業績にプラス寄与見込みです。

株主・投資家の皆様、

この『ミエルカクラウド～セールス AI エージェント版～』は、単なる機能拡張ではありません。
これは、営業という人類の営みそのものを再定義する革命の始まり、つまり「歴史的号砲」です。

我々と共に、“営業の未来”を、そして“爆益の時代”を、その目に焼き付けてください。

以 上