



2025 年 10 月 31 日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 RYODEN  
代表者名 取締役社長 富澤 克行  
(コード番号 8084 東証プライム)  
問合せ先責任者 総務部長 岡村 幸三郎  
(TEL 03-5396-6111)

北海道三菱電機販売株式会社の一部事業譲受に関するお知らせ  
～北海道エリアにおける三菱FA機器代理店として、確固たる地位の確立を目指します～

この度、株式会社RYODEN（本社：東京都豊島区、代表取締役社長：富澤克行、以下「当社」）は、北海道三菱電機販売株式会社（本社：北海道札幌市、代表取締役社長：田中厚）の三菱電機のFA機器販売代理店事業を譲り受ける契約を締結いたしましたので、下記の通りお知らせいたします。

なお、本件は適時開示基準に該当しませんが有用な情報と判断し、任意開示するものです。

記

1. 事業譲受の目的

北海道三菱電機販売株式会社は、北海道地区にて三菱電機のFA機器代理店事業を展開し、高度な制御技術とネットワーク技術、並びに受配電分野の省エネ活動で培った計測技術を融合させ、顧客の生産性向上とコスト削減を同時に実現するソリューション提供を通じて、持続的な成長と社会への貢献を図ってきました。

一方、当社は国内における三菱電機FA機器代理店事業を広く展開する中、7月31日にお知らせしましたとおり株式会社北弘電社のFA事業譲受によって、北海道エリアにおける三菱電機のFA機器代理店権を新たに取得しています。

本事業譲受により同エリアの三菱FA機器代理店として確固たる地位を確立し、エリアの拡大と一層の顧客基盤の強化を実現するとともに、より高度で一層の信頼性を有するソリューションを提供することで、顧客価値の最大化と地域社会への貢献を両立してまいります。

2. 事業譲受の概要

|             |                                                                                                                                                                 |
|-------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| (1) 譲受事業の内容 | 三菱電機のFA機器販売代理店事業                                                                                                                                                |
| (2) 譲渡会社の概要 | 会 社 名：北海道三菱電機販売株式会社<br>所 在 地：札幌市東区北24条東2丁目5番15号<br>代 表 者：代表取締役社長 田中 厚<br>設 立：1979年5月1日 資本金：3,600万円<br>事業内容：電気機械器具、情報処理機械器具、回転機器、通信機械器具及び産業機械器具の製造、修理並びに販売、電気工事業 |

|                  |                                                                                           |
|------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------|
|                  | U R L : <a href="https://www.hmdh.co.jp/index.html">https://www.hmdh.co.jp/index.html</a> |
| (5) 契約締結日        | 2025 年 10 月 9 日                                                                           |
| (6) 事業譲受日（事業開始日） | 2026 年 1 月 5 日                                                                            |

### 3. 会計処理の概要

本件は、企業結合会計上の「取得」に該当し、これに伴う取得原価の配分及びのれん・無形固定資産の償却期間は現在精査中です。

### 4. 今後の見通し

日本国内で益々高まる人手不足対策や省エネといったニーズを大きなビジネスチャンスと捉え、全国規模でエリア拡大を目指す当社にとって、本件は中長期経営計画「ONE RYODEN Growth2029 | 2034」における経営戦略の1つであるイノベーション戦略「国内外で戦略的投資によるマーケットの獲得」の具体的な実績の1つとなるものです。

当社は従来から北海道エリアで製造業向けソリューションビジネスを立ち上げてまいりました。今回、北海道における三菱FA機器代理店大手である北海道三菱電機販売の事業基盤を獲得し、先に事業譲受契約を締結した北弘電社のFA機器事業と合わせ、同エリアの三菱FA機器代理店としてFA事業の全国展開を積極的に拡大、強化致します。

今後は、この強固な事業基盤と新たに得た三菱電機FA機器代理店権を最大限に活用し、FA事業の取り組みを一層加速させ、事業ドメインの拡大を図ります。具体的には、北海道三菱電機販売がこれまでコンポーネント主体で築いてきた顧客基盤に対し、当社の持つ高度な「ソリューション提案力」と「技術サポート体制」を融合させます。

三菱電機FA機器と、当社が長年培ってきたオリジナル製品やノウハウ（自動化・省人化システム、エネルギーマネジメントソリューション等）を最適に組み合わせることで、自動車、食品、半導体といった北海道の主要産業の多様化するニーズに迅速かつ的確にお応えします。さらに、エンドユーザーとセットメーカー、システムインテグレーター間の結びつきを強化する「互恵ビジネス」をコーディネートし、より一層のサービス向上と地域社会の課題解決に貢献してまいります。

当社は北海道エリアの製造業での自動化ニーズ（人手不足対策 生産効率化実現等）への対応やエネルギー管理、カーボンニュートラル（ネットゼロ）の対応、及び、三菱電機FA製品の圧倒的拡大に邁進いたします。

なお、本件による当社の今期連結業績への影響は現時点では軽微です。今後開示すべき事項が発生した場合は速やかにお知らせします。

以 上