

営業支援ツール「ネクストSFA」が「ITreview Grid Award 2025 Spring」で 最高位の「Leader」を受賞

Webマーケティングとクラウドセールステック事業を展開する株式会社ジオコード（本社：東京都新宿区、代表取締役：原口 大輔、証券コード：7357）は、自社で開発・提供するクラウド営業支援・顧客管理ツール「ネクストSFA」が、アイティクラウド株式会社が主催する「ITreview Grid Award 2025 Spring」のSFAツール(営業支援システム)部門で最高位の「Leader」を受賞しました。



■ITreview Grid Award 2025 Springとは

ITreview Grid Awardとは、B2B向けIT製品/SaaSのレビュープラットフォーム「ITreview」で投稿されたレビューをもとに四半期に一度ユーザーに支持された製品を表彰する場です。2025年3月までに掲載されたレビューの集計結果が2025 Springとして発表されます。

また、数ある製品の中で市場における認知度が高く、顧客からの満足度も非常に高い製品が最高位の「Leader」として表彰されます。詳細は下記URLをご覧ください。

https://www.itreview.jp/award/2025_spring.html

▼「ネクストSFA」の受賞カテゴリー

SFAツール(営業支援システム)部門：<https://www.itreview.jp/products/nekusutosfa/reviews>

■クラウド営業支援・顧客管理ツール「ネクストSFA」について

「ネクストSFA」は、“使いやすさ”と“見やすさ”を徹底追求し、営業活動を効率化、改善する営業支援・顧客管理ツールです。

MA（マーケティングオートメーション）機能も搭載しており、見込み顧客の獲得、育成から受注までのマーケティング&営業活動をこのツール1つで管理できます。導入から設定、運用まで充実の無料サポートによる高い継続率も特徴です。また、以下のようなツールと連携可能なため、様々なビジネスシーンで相乗効果を発揮できます。

- クラウド会計ソフト freee（freee株式会社）
 - Sansan（Sansan株式会社）
 - マネーフォワード クラウド請求書（株式会社マネーフォワード）
 - LINE WORKS（LINE WORKS株式会社）
 - Chatwork（株式会社kubell）
 - Google 広告（Google合同会社）
 - Yahoo!広告（LINEヤフー株式会社）
- など。

【ネクストSFA サービスサイト】 <https://next-sfa.jp/>

ネクストSFA

ネクストSFAの強み 機能一覧 ご利用料金 導入実績 **無料トライアル**



■株式会社ジオコードについて

ジオコードは、SEO対策とWebサイト制作を融合・発展させた「オーガニックマーケティング」やWeb広告運用などのサービスを提供するWebマーケティング事業と、クラウド営業支援・顧客管理ツール「ネクストSFA」などを活用したクラウドセールステック事業を展開。

Webマーケティング&営業DXで、集客から、受注までの全てを一社完結で支援し販売拡大に貢献するとともに、DX推進にも寄与するサービスを提供し、顧客の経営を攻守両面から支援しています。

社 名：株式会社ジオコード

代表者：代表取締役 原口 大輔

所在地：東京都新宿区新宿4-1-6 JR新宿ミライナタワー 10F

設 立：2005年2月14日

資本金：3億6,386万円（2025年2月末現在）

上 場：東京証券取引所スタンダード市場（証券コード：7357）

事 業：Webマーケティング事業、クラウドセールステック事業

H P： <https://www.geo-code.co.jp/>



■お問い合わせ先

<ネクストSFAについて>

株式会社ジオコード

クラウドDX部 クラウドCS課

メール： info@geo-code.co.jp

電 話：03-6274-8081