

2026年7月15日

各 位

会 社 名 株式会社TWOSTONE&Sons
代表者名 代表取締役CEO 河端 保志
(コード番号:7352 東証グロース)
問合せ先 取締役CFO 経営戦略本部長 加藤 真
(TEL. 03-6416-0057)

TWOSTONE&Sons 2026年8月期 第3四半期決算発表
事業全体の成長で売上総利益は前年比大幅拡大、
主力事業売上高28四半期連続で最高値更新

当社は、本日2026年7月15日、2026年8月期 第3四半期決算を発表しました。
詳細につきましては、添付のプレスリリースをご参照ください。

以 上



TWOSTONE&Sons 2026 年 8 月期 第 3 四半期決算発表

事業全体の成長で売上総利益は前年比大幅拡大、
主力事業売上高 28 四半期連続で最高値更新

株式会社 TWOSTONE&Sons（所在地：東京都渋谷区、代表取締役 CEO：河端保志、
代表取締役 COO：高原克弥、証券コード：7352、以下 当社）は、本日 2026 年 7 月 15 日、2026 年 8 月
期 第 3 四半期決算を発表しました。

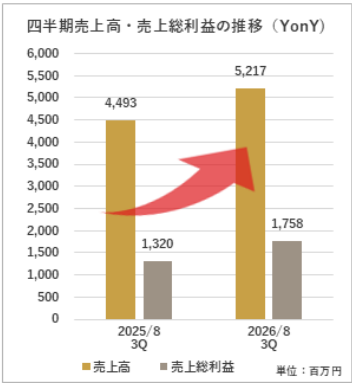
財務数値の前年比較

四半期売上高は前年比**16.1%増**・売上総利益は前年比**33.1%増**
積極投資により営業利益は前年並みにとどまるも、
売上総利益は前年比で大幅に伸長し、収益基盤は着実に拡大

	2026/8月期 3Q			2026/8月期 3Q累計		
	実績	実績	増減率	実績	実績	増減率
売上高	5,217	4,493	+16.1%	15,879	13,402	+18.5%
売上総利益	1,758	1,320	+33.1%	5,594	4,105	+36.3%
営業利益	77	81	△4.1%	602	889	△32.3%
純利益	15	32	△54.1%	328	572	△42.7%

※ 純利益は「親会社株主に帰属する当期純利益」を記載しております

単位：百万円



Copyright© TWOSTONE&Sons Inc. All right reserved.

■2026 年 8 月期 第 3 四半期業績サマリー

・第 3 四半期会計期間業績

四半期売上高は 5,217 百万円となり、前年比 723 百万円増（16.1%増）で着地いたしました。
主力のエンジニアマッチング事業の売上高は、28 四半期連続で最高値の更新を継続しております。
第 3 四半期も引き続き、中長期の事業拡大を目的とした採用投資を実行いたしました。主にコンサル人材
や社員エンジニアの採用に加え、幹部人材の採用を強化いたしました。
積極的な戦略投資の結果、販管費は前年比で 440 百万円増加しましたが、事業全体の着実な成長により、
売上総利益が前年比で大幅に増加した結果、営業利益は前年並みである 77 百万円での着地となりまし
た。
第 4 四半期は既存事業の成長加速に向けた施策を推進しつつ、来期以降の収益拡大に向けた新規事業の事
業化準備を進めてまいります。

< 本件に関するお問い合わせ先 >

(株) TWOSTONE&Sons PR/IR Team 担当：森川
TEL：03-6416-5564 MAIL：pr_release@twostone-s.com

 エグゼクティブサマリー①

2026年 8 月期 第 3 四半期会計期間業績

- ・ 四半期売上高**5,217百万円** 前年比**723百万円増 (YoY 16.1%増)**
主力事業のエンジニアマッチングの売上高は**28**四半期連続で最高値更新
- ・ 前期に引き続き、**中長期の事業拡大を目的とした採用投資を実行**
正社員エンジニア・コンサル人材に加え、幹部人材の採用投資を強化
- ・ 営業利益は前年並みの**77**百万円 (YoY 4.1%減) で着地した一方、
事業全体の着実な成長により売上総利益は前年比で大幅に拡大し、
成長投資に伴う販管費増加分440百万円を吸収
- ・ 4 Qは既存事業の成長再加速に向けた施策を推進しつつ、
来期以降の収益拡大に向けた新規事業の事業化準備を進める

・ 2026 年 8 月期 第 4 四半期以降について

第 4 四半期以降も中長期的な成長を見据えた、攻めの経営を継続するとともに、2027 年 8 月期の収益拡大をけん引する各種成長施策を推進してまいります。既存事業は増収基調を維持する一方で、成長率には改善の余地があると考えております。成長率の改善に向けて、提案力・マッチング精度・営業体制の強化を推進するとともに、AI 活用・営業機能の専門化により、成長再加速に向けた体制整備を継続してまいります。また新規事業の立案・実行を通じて、持続的かつ非連続的な事業成長の実現を目指してまいります。また M&A については、引き続き、自社の周辺領域を中心に、事業シナジーの創出を見据えたロールアップ M&A を積極検討してまいります。既存事業の成長と M&A の非連続的な成長を組み合わせること、飛躍的な成長や企業価値の最大化を意識した経営を行ってまいります。

 エグゼクティブサマリー②

2026年 8 月期 第 4 四半期以降の見通し

- ・ 4 Qも中長期的な成長を見据えた、攻めの経営を継続するとともに
2027年 8 月期の収益拡大を牽引する各種成長施策を推進
- ・ 既存事業は増収基調を維持する一方、**成長率には改善余地**
成長率改善のため、提案力・マッチング精度・営業体制強化の推進に加え
AI活用・営業機能の専門化により、**成長再加速に向けた体制整備を継続**
新規事業の立案・実行を通じて**持続的かつ非連続な事業成長の実現を目指す**
- ・ エンジニアマッチングやコンサルなどの自社周辺領域を中心に、
事業シナジーの創出を見据えたロールアップM&Aを積極検討
既存事業の成長とM&Aによる非連続的な成長を組み合わせ、
飛躍的な成長・企業価値の最大化を目指す

< 本件に関するお問い合わせ先 >

(株) TWOSTONE&Sons PR/IR Team 担当：森川

TEL：03-6416-5564 MAIL：pr_release@twostone-s.com

■2026 年 8 月期の注力ポイントと進捗

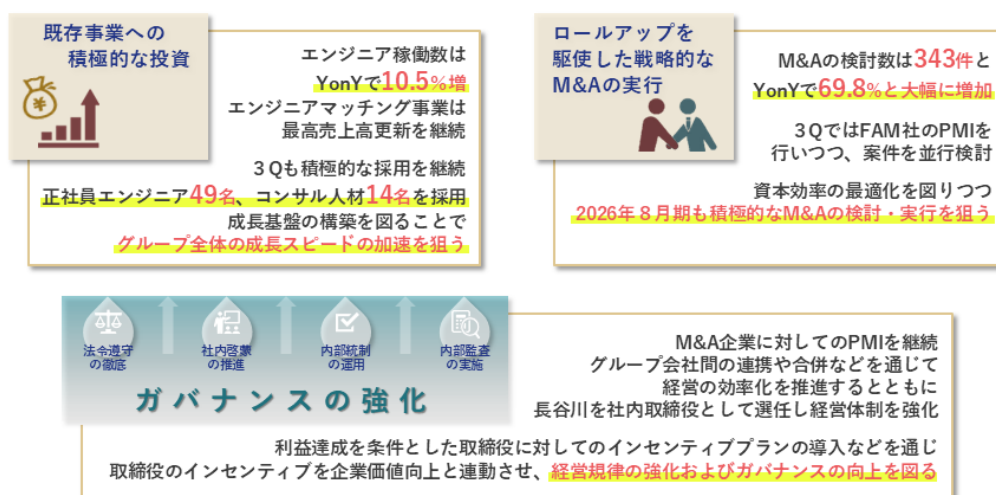
2026 年 8 月期は、「既存事業への積極的な投資」「ロールアップを駆使した戦略的な M&A の実行」「ガバナンスの強化」の 3 点を注力ポイントとして掲げております。

まず「既存事業への積極的な投資」に関して、エンジニア稼働数は前年同期比で 10.5%増となり、エンジニアマッチング事業の売上高連続更新を継続しております。また、第 3 四半期も前期に引き続き積極的な採用投資を行いました。正社員エンジニアも 49 名採用、コンサル人材も 14 名採用するなど、中長期の収益拡大に向けた成長基盤を構築できたと考えております。これらの人材を用いて、グループ全体の成長スピードを加速させていきたいと考えております。

次に「ロールアップを駆使した戦略的な M&A の実行」について、M&A の検討数は 343 件、前年比 69.8%増と、検討数を大幅に増やしております。第 3 四半期は、株式会社 FAM の PMI を行いつつ、新たな M&A 案件の並行検討を行いました。引き続き、資本効率を意識しつつ、戦略的な M&A の検討・実行を続けてまいります。

最後に「ガバナンスの強化」に関して、M&A 企業に対して PMI を継続するとともに、グループ会社の合併の検討など、経営の効率化を進行しております。今期より社外取締役であった長谷川を社内取締役として選任することで、経営体制の強化を図っております。引き続き、経営規律の強化・ガバナンスの向上を通して、企業価値向上を意識した経営を行ってまいります。

■ エグゼクティブサマリー③ 2026 年 8 月期の注力ポイント



■詳細のご案内

▼詳細は、当社 IR ページ掲載の資料をご確認くださいませ。

<https://twostone-s.com/ir/>

▼本日、第 3 四半期決算説明会を開催いたします。

- ・概要：2026 年 8 月期 第 3 四半期決算説明会
- ・日時：2026 年 7 月 15 日（水）19:30～
- ・登壇者：代表取締役 CEO 河端 保志
- ・申し込みページ：https://zoom.us/webinar/register/WN_WK3Dt5BIS2qbC9cJoXmYiQ

< 本件に関するお問い合わせ先 >

(株) TWOSTONE&Sons PR/IR Team 担当：森川
TEL：03-6416-5564 MAIL：pr_release@twostone-s.com

当社は、今後も「不合理な常識を疑い、新しい合理的な常識を作り出す」という意味を込めた「BREAK THE RULES」を掲げ、IT 人材や企業の価値向上のみに留まらず、不合理な常識にとらわれる社会課題解決に寄与してまいります。

■TWOSTONE&Sons について

エンジニアプラットフォーム事業を中心に様々なソリューションサービスを提供するホールディングカンパニー。2013 年株式会社 Branding Engineer として創業、2020 年 7 月 7 日に東京証券取引所マザーズ市場（現：グロース市場、証券コード：7352）へ新規上場。2023 年 6 月 1 日に、「株式会社 TWOSTONE&Sons（ツーストーンアンドサンズ）」に社名変更し、ホールディングス体制へと移行。グループ全体で幅広い事業を展開し、世の中の社会課題を解決する事業集団として社会に貢献してまいります。詳しくは、TWOSTONE&Sons コーポレートサイト（<https://twostone-s.com/>）をご覧ください。

TWOSTONE&Sons グループの主力事業

AI 時代における事業開発のスタンダードの構築・実装を行う事業開発ファーム enableX

<https://enablex-inc.com/>

企業の AI 導入から社内定着までの伴走型パートナー AI 推進室

<https://growth-one.co.jp/>

フリーランスエンジニアと企業のマッチングサービス Midworks

<https://mid-works.com/>

"生成 AI 領域"に特化した即戦力フリーランス IT 人材のマッチング支援 Midworks for AI

<https://lp.mid-works.com/ai>

IT エンジニア特化型転職支援サービス TechStars Agent

<https://techstars.jp/lp/agent/>

企業のマーケティング課題をプロマーケターが解決する Expert Partners Marketing

<https://expertpartners.jp/marketing/business/>

TWOSTONE&Sons のニュースリリースはこちらから

<https://twostone-s.com/news/>

<本件に関するお問い合わせ先>

(株) TWOSTONE&Sons PR/IR Team 担当：森川

TEL：03-6416-5564 MAIL：pr_release@twostone-s.com