

2026 年 2 月 5 日

各 位

会 社 名 株式会社 TWOSTONE&Sons
代表者名 代表取締役 CEO 河端 保志
(コード番号: 7352 東証グロース)
問合せ先 取締役 CFO 経営戦略本部長 加藤 真
(TEL. 03-6416-0057)

ペンシルとのマーケティング DX 領域における協業開始のお知らせ

株式会社 TWOSTONE&Sons (所在地: 東京都渋谷区、代表取締役 CEO: 河端保志、代表取締役 COO: 高原克弥、証券コード: 7352、以下 TWOSTONE&Sons) と、研究開発型 WEB コンサルティングを行う株式会社ペンシル (本社: 福岡県福岡市、代表取締役社長 CEO: 倉橋 美佳、以下 ペンシル) は、クライアント企業の DX (デジタルトランスフォーメーション) 推進およびマーケティング成果の最大化を目的とした業務提携を開始したことをお知らせいたします。

記

・業務提携の背景と目的

昨今のデジタルマーケティング市場は、生成 AI の急速な普及により、従来の手法が通用しない「不確実性の高い時代」へと突入しています。

TWOSTONE&Sons は、グループ全体で保有する国内最大級のエンジニアデータベースを背景に、企業の技術課題を解決するエンジニアリングソリューションに強みを持ちます。

一方、ペンシルは「インターネットの力で世界のビジネスを革新する」という理念のもと、独自の分析ツールや知見に基づいたコンサルティングを通じて、クライアントの成約率向上や LTV 最大化において数多くの実績を積み上げてきました。

本提携では、ペンシルが四半世紀以上にわたり蓄積してきた R&D (研究開発) に基づく「戦略知見」と、TWOSTONE&Sons が擁する国内最大級の「エンジニアリングプラットフォーム」を活かし、戦略の策定直後から実装を開始できる体制を構築し、顧客支援領域の拡大を実現します。

・業務提携の内容

本提携に基づき、以下の領域において共同で事業を展開いたします。

1. マーケティングコンサルティングとエンジニアリングのクロスセル

両社のアセットを最大限活用し、顧客に対して戦略立案から AI システム実装までをシームレスに提供。ベンダー分断による機会損失を防ぎ、事業成長支援のスピードを劇的に向上させます。

2. 生成 AI 活用基盤の構築支援

ペンシルのデータ分析知見と、TWOSTONE&Sons のシステム開発力を融合し、生成 AI を活用したマーケティング DX の構築を推進します。

3. 共同ソリューションの開発

ペンシル独自のマーケティングノウハウと TWOSTONE&Sons のエンジニアマッチング機能を連携させた、新たな DX 推進パッケージの開発や生成 AI を活用したマーケティングソリューションの開発を検討してまいります。

・両社代表コメント

株式会社 TWOSTONE&Sons 代表取締役 CEO 河端 保志、代表取締役 COO 高原 克弥

「デジタルマーケティングの最前線で常に研究を続け、高いコンサルティング能力を持つペンシル社との提携を大変嬉しく思います。当社の強みであるエンジニアリソースの機動力と、ペンシル社の戦略が組み合わせることで、お客様に提供できる価値は飛躍的に高まると確信しています。」

株式会社ペンシル 代表取締役社長 CEO 倉橋 美佳

「今後のマーケティングや DX の領域において、戦略を正しく技術へと落とし込めるパートナーの存在は不可欠です。TWOSTONE&Sons 社との連携により、当社のコンサルティングをよりスピーディーに、より大規模に社会へ実装していけることに大きな可能性を感じています。」

・今後の見通し

両社は本業務提携を皮切りに、相互の強みを活かしたシナジーの最大化に努めてまいります。また、将来的にはより強固なパートナーシップの構築も視野に入れ、共同での新規事業立ち上げや、ナレッジ共有を推進してまいります。

以 上