

2025年1月14日

各 位

会 社 名 株式会社TWOSTONE&Sons  
代 表 者 名 代表取締役CEO 河端 保志  
(コード番号:7352 東証グロース)  
問 合 せ 先 取締役CFO 経営戦略本部長 加藤 真  
(TEL. 03-6416-0057)

TWOSTONE&Sons 2025年8月期 第1四半期決算発表  
主力事業売上高は22四半期連続で最高値継続、  
営業利益進捗率46.6%と好調な滑り出し

当社は、本日2025年1月14日、2025年8月期 第1四半期決算を発表しました。  
詳細につきましては、添付のプレスリリースをご参照ください。

以 上

## TWOSTONE&amp;Sons 2025年8月期 第1四半期決算発表

主力事業売上高は22四半期連続で最高値継続、  
営業利益進捗率46.6%と好調な滑り出し

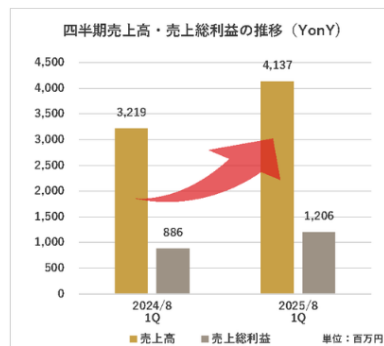
株式会社 TWOSTONE&Sons（所在地：東京都渋谷区、代表取締役 CEO：河端保志、代表取締役 COO：高原克弥、証券コード：7352、以下 当社）は、本日 2025年1月14日、2025年8月期 第1四半期決算を発表しました。

## 財務数値の前年比較

四半期売上高は前年比**28.5%増**・売上総利益は前年比**36.1%増**  
組織強化の効果もありエンジニアマッチング事業の売上は期初想定を上回って進捗  
コンサル・アドバイザー事業の飛躍的な成長もあり、営業利益は前年比**387.5%増**

	2025/8月期 1Q	前年同期 (2024/8月期 1Q)	
	実績	実績	増減率
売上高	4,137	3,219	+28.5%
売上総利益	1,206	886	+36.1%
営業利益	289	59	+387.5%
純利益	191	28	+577.5%

単位：百万円



単位：百万円



Copyright© TWOSTONE&amp;Sons Inc. All right reserved.

## ■2025年8月期 第1四半期業績サマリー

## ・第1四半期業績

四半期売上高は4,137百万円（前年比28.5%増）を達成し、前年比917百万円増となりました。主力事業のエンジニアマッチングの売上高は22四半期連続で最高値を更新しました。

2025年8月期も前期と同様に、コンサル人材・幹部人材・営業人材を中心とした積極的な採用投資など中長期の事業拡大を見据えた組織体制を実行しております。

積極的な戦略投資の結果、販管費は前年比で90百万円増加（前年比10.9%増）し、営業利益は289百万円（前年比387.5%増）と前期を大幅に上回り着地しました。年間予算に対する営業利益の進捗は46.6%と、第1四半期から好調な滑り出しとなりました。

&lt;本件に関するお問い合わせ先&gt;

(株) TWOSTONE&amp;Sons PR/IR Team 担当：森川

TEL：03-6416-5564 MAIL：pr\_release@twostone-s.com

## エグゼクティブサマリー

2025年8月期 第1四半期会計期間業績

- ・ 四半期売上高**4,137百万円** 前年比**917百万円増 (YoY 28.5%増)**  
主力事業のエンジニアマッチングの売上高は**22四半期連続で最高値更新**
- ・ 当期は前期に引き続き、**中長期の事業拡大を見据えた組織体制強化を実行**  
コンサル人材・幹部人材を中心とした積極的な採用投資を継続しつつ、  
採用した社員に対する教育を行うことで、**強固な営業組織体制を構築**
- ・ 積極的な戦略投資の結果、販管費は前年比で**90百万円増加したが**  
**AI導入による業務効率化や、組織体制強化の効果もあり、**  
**営業利益は前年を大幅に上回る289百万円で着地 (YoY 387.5%増)**
- ・ 年間予算に対する営業利益の進捗は**46.6%と好調な滑り出し**  
2Qは組織体制強化の継続に加え**広告投資の加速を計画、売上拡大を狙う**



Copyright© TWOSTONE&amp;Sons Inc. All right reserved.

## ・ 2025年8月期 第2四半期以降について

第2四半期も中長期的な成長を見据えた成長投資を継続してまいります。

前期より取り組んでいた組織体制強化が想定を上回る速度で進捗しました。強化された営業組織を活かして、さらなる売上・利益の向上を図ってまいります。

また、営業組織が強化されたことを受け、エンジニアマッチング事業を中心に広告・採用投資の強化を計画しております。広告・採用投資を強化することで、優秀なエンジニアを獲得し、市場占有率を高め、売上増加に繋げていきたいと考えております。

第1四半期にM&Aを実施した株式会社 Carecon（以下 Carecon）の売上・利益は第2四半期から連結予定です。CareconのM&Aで満足せず、戦略的なM&Aを加速してまいります。

今期もM&Aがもたらす非連続的な成長と既存事業の成長を組み合わせることで、飛躍的な成長および企業価値の最大化を意識した経営を行ってまいります。

## エグゼクティブサマリー

2025年8月期 第2四半期以降の見通し

- ・ **2Q以降も中長期的な成長を見据えた、積極的な成長投資を継続**
- ・ 前期から取り組んでいた組織体制強化は想定を上回る速度で進捗  
**強化された営業組織により、売上・利益の向上を狙う**
- ・ 強化された営業組織を活かすべく、  
エンジニアマッチング事業を中心に**広告・採用投資の強化を計画**  
**優秀なエンジニアを獲得することで市場占有率を高め、売上増加を狙う**
- ・ 1QにM&Aを実施したCarecon社の売上・利益は2Qから連結予定
- ・ Carecon社のM&Aに引き続き、**戦略的なM&Aの加速を計画**  
M&Aがもたらす非連続的な成長と既存事業の成長を組み合わせ、  
**飛躍的な成長・企業価値の最大化を意識した経営を行う**



Copyright© TWOSTONE&amp;Sons Inc. All right reserved.

&lt;本件に関するお問い合わせ先&gt;

(株) TWOSTONE&amp;Sons PR/IR Team 担当：森川

TEL：03-6416-5564 MAIL：pr\_release@twostone-s.com

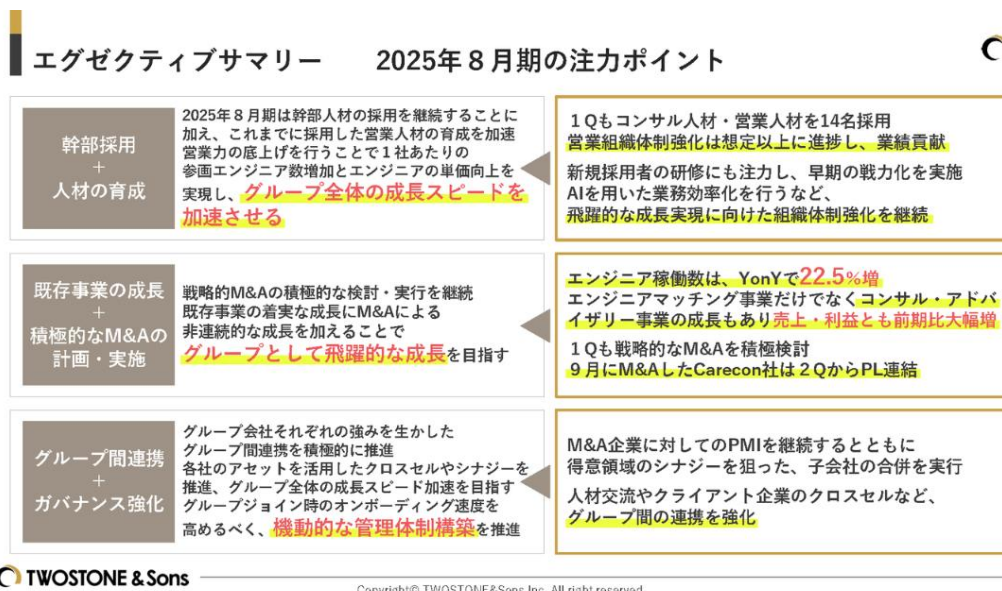
## ■2025年8月期の注力ポイントと進捗

2025年8月期は「幹部採用と人材の育成」「既存事業の成長と積極的なM&Aの計画・実施」「グループ間連携とガバナンス強化」の3点を注力ポイントとしております。

まず「幹部採用と人材の育成」に関しては、第1四半期も営業・コンサル人材を14名採用いたしました。営業組織体制強化は想定以上に進捗し、早期に全社の成長に寄与しております。また新規採用者の研修にも注力し、早期の戦力化を実施いたしました。AIを用いた業務効率化を行うなど、飛躍的な成長実現に向けた組織体制強化を継続しております。

次に「既存事業の成長および積極的なM&Aの計画・実施」に関して、エンジニア稼働数は前年同期比で22.5%増となりました。エンジニアマッチング事業だけでなく、コンサル・アドバイザー事業の成長もあったことで、売上・利益ともに大幅増となりました。また、第1四半期も戦略的なM&Aの積極検討を行っております。2024年9月にはCareconのM&Aを実施しており、第2四半期からPL連結予定です。

最後に「ガバナンス強化」に関しては、これまでにM&Aを行ってきた企業に対してのPMIを継続しております。また、得意領域のシナジーを狙った子会社の合併を実行いたしました。



## ■詳細のご案内

▼詳細は、当社 IR ページ掲載の資料をご確認くださいませ。<https://twostone-s.com/ir/>

▼本日、第1四半期決算説明会を開催いたします。

- ・概要：2025年8月期 第1四半期決算説明会
- ・日時：2025年1月14日（火）19:30～
- ・登壇者：代表取締役 CEO 河端 保志
- ・申し込みページ：[https://zoom.us/webinar/register/WN\\_qH1RGHlRiqdiCMnr3a-Fw](https://zoom.us/webinar/register/WN_qH1RGHlRiqdiCMnr3a-Fw)

当社は、今後も「不合理な常識を疑い、新しい合理的な常識を作り出す」という意味を込めた「BREAK THE RULES」を掲げ、IT人材や企業の価値向上のみに留まらず、不合理な常識にとらわれる社会課題解決に寄与してまいります。

<本件に関するお問い合わせ先>

(株) TWOSTONE&Sons PR/IR Team 担当：森川  
TEL：03-6416-5564 MAIL：pr\_release@twostone-s.com

## ■TWOSTONE&amp;Sons について

エンジニアプラットフォーム事業を中心に様々なソリューションサービスを提供するホールディングカンパニー。2013年株式会社 Branding Engineer として創業、2020年7月7日に東京証券取引所マザーズ市場（現：グロース市場、証券コード：7352）へ新規上場。2023年6月1日に、「株式会社 TWOSTONE&Sons（ツストーンアンドサンズ）」に社名変更し、ホールディングス体制へと移行。グループ全体で幅広い事業を展開し、世の中の社会課題を解決する事業集団として社会に貢献してまいります。詳しくは、TWOSTONE&Sons コーポレートサイト (<https://twostone-s.com/>) をご覧ください。

TWOSTONE&Sons グループの主力サービス

フリーランスエンジニアと企業のマッチングサービス Midworks

<https://mid-works.com/>

IT エンジニア特化型転職支援サービス TechStars Agent

<https://techstars.jp/lp/agent/>

初心者から始められる、オンラインでも充実サポートの実践型プログラミングスクール tech boost

<https://tech-boost.jp/>

総合 WEB マーケティングソリューションサービス Digital Arrow Partners

<https://b-engineer.co.jp/digital-arrow-partners/>

全マーケ指標改善型クローズド ASP SONOSAKI

<https://sonosaki-ads.com/>

企業のマーケティング課題をプロマーケターが解決する Expert Partners Marketing

<https://expertpartners.jp/marketing/business/>

TWOSTONE&Sons のニュースリリースはこちらから

<https://twostone-s.com/news/>

<本件に関するお問い合わせ先>

(株) TWOSTONE&Sons PR/IR Team 担当：森川

TEL：03-6416-5564 MAIL：pr\_release@twostone-s.com