

2024年7月12日

各位

会社名 株式会社 TWOSTONE&Sons
代表者名 代表取締役 CEO 河端 保志
(コード番号:7352 東証グロース)
問合せ先 取締役 CFO 経営戦略本部長 加藤 真
(TEL. 03-6416-0057)

TWOSTONE&Sons 2024年8月期 第3四半期決算発表
売上高は15 四半期連続で最高値を更新、
売上総利益は初の10億円突破

当社は、本日2024年7月12日、2024年8月期 第3四半期決算を発表しました。
詳細につきましては、添付のプレスリリースをご参照ください。

以上



TWOSTONE&Sons 2024年8月期 第3四半期決算発表

売上高は15四半期連続で最高値を更新、

売上総利益は初の10億円突破

株式会社 TWOSTONE&Sons（所在地：東京都渋谷区、代表取締役 CEO：河端保志、代表取締役 COO：高原克弥、証券コード：7352、以下 当社）は、本日 2024年7月12日、2024年8月期 第3四半期決算を発表しました。



■2024年8月期 第3四半期業績サマリー

・第3四半期業績

四半期売上高は 3,591 百万円（前年比 41.3%増）を達成し、前年比 1,049 百万円増となりました。この結果、売上高は 15 四半期連続で最高値を更新しております。また、売上総利益は初の 10 億円を突破いたしました。第 3 四半期は、M&A の待機資金及び採用等の組織開発費用として海外募集による資金調達を実行し、財務体質の強化を図りました。また、コンサル人材・幹部人材・営業人材といった当社の成長に必要な不可欠となる人材の積極的な採用に加え、生成 AI を活用した業務効率化を推進しております。

中長期の事業拡大を見据えた過去最大の戦略投資を継続したことで、販管費は前年比で 364 百万円増加（前年比 64.7%増）し、営業利益は 80 百万円（前年比 45.8%減）で着地しました。営業利益は前期比で減少しているものの、売上・売上総利益はそれぞれ 40%以上の成長となっているので、中長期の成長を見据えた良い投資ができていると考えております。

第 4 四半期も組織体制強化のための積極的な投資をさらに加速させることで、グループ全体の組織力の底上げを図り、中長期的な事業拡大につなげてまいります。

<本件に関するお問い合わせ先>

(株) TWOSTONE&Sons PR/IR Team 担当：森川・川越

TEL：03-6416-5564 MAIL：pr_release@twostone-s.com



エグゼクティブサマリー



2024年8月期 第3四半期会計期間業績

- ・ 四半期売上高**3,591**百万円 前年比**1,049**百万円増 (YoY **41.3%**増)
売上高**15**四半期連続で最高値更新を継続
- ・ 3Qは海外募集による資金調達を実行
コンサル人材・幹部人材・営業人材を中心とした積極的な採用投資に加え
生成AIを活用した業務効率化を推進
中長期の事業拡大を見据えた過去最大の戦略投資を継続
- ・ 積極投資の結果、販管費は前年比で**364**百万円増加 (YoY **64.7%**増)
営業利益は**80**百万円で着地 (YoY **45.8%**減)
- ・ 4Qも来期を見据えた組織体制強化のための積極的な投資を継続
グループ全体の組織力の底上げを図り、中長期的な事業拡大に繋げる



Copyright© TWOSTONE&Sons Inc. All right reserved.

・ 2024年8月期 第4四半期以降について

第4四半期も中長期的な成長を見据えた成長投資を継続してまいります。2024年8月期は、前期に注力した営業人材の採用に加え、中核事業の幹部人材やグループ企業におけるコンサル人材の積極的な採用を計画しております。獲得したコンサル人材が上流案件を開拓し、グループ全体で一貫通貫の営業体制を構築することで、売上・利益の単価向上を実現していきたいと考えております。

また第3四半期から、生成AIを用いた業務の効率化による生産性の向上を推進しており、これによっての利益率の増加を狙ってまいります。

その他にも第3四半期は、海外募集による新株式発行によって財務体質の強化を図っており、これにより戦略的なM&Aを加速していけると考えております。

引き続き、既存事業の確実な成長にM&Aによる非連続的な成長を組み合わせることで、飛躍的な成長、企業価値の最大化を意識した経営を目指してまいります。

エグゼクティブサマリー



2024年8月期 第4四半期以降の見通し

- ・ 4Qも中長期的な成長を見据えた、積極的な成長投資を継続
- ・ 当期は前期に注力した営業人材の採用に加え、中核事業の幹部人材やグループ企業におけるコンサル人材の積極的な採用を計画
獲得したコンサル人材が上流案件を開拓し、グループ全体での
一貫通貫の営業体制を構築することで、売上・利益の単価向上を狙う
- ・ 生成AIを用いた業務効率化・生産性向上を継続、利益率の増加を狙う
- ・ 海外募集による新株式発行により財務体質を強化
戦略的なM&Aを加速させるとともに、既存事業の成長を組み合わせ
飛躍的な成長・企業価値の最大化を意識した経営を行う



Copyright© TWOSTONE&Sons Inc. All right reserved.

<本件に関するお問い合わせ先>

(株) TWOSTONE&Sons PR/IR Team 担当：森川・川越

TEL：03-6416-5564 MAIL：pr_release@twostone-s.com



■2024年8月期の注力ポイントと進捗

2024年8月期は「積極的な採用投資の継続」「既存事業の成長および積極的なM&Aの計画・実施」「ガバナンス強化」の3点を注力ポイントに掲げております。

第3四半期における進捗状況について、まず「積極的な採用投資の継続」に関しては2024年4月に海外募集による資金調達を実行いたしました。この資金を採用および組織強化に活用し、グループ全体の組織力強化を図ってまいります。また4月に新卒が26名入社しており、早期の戦力化を図ることで、事業数値への貢献を期待したいと考えております。

次に「既存事業の成長および積極的なM&Aの計画・実施」に関して、第3四半期から株式会社MapleSystemsの売上・利益を連結しております。既存事業の成長と合わせて、エンジニア稼働数は前年同期比で42.3%増となりました。また海外募集による資金調達を原資として、これまで以上の規模の戦略的M&Aを積極的に検討してまいります。

最後に「ガバナンス強化」に関して、これまでにM&Aを行ってきた企業に対してのPMIを継続しております。具体的には、営業効率や経営効率の向上に向けて子会社間の合併を実行し、エンジニア人材・営業人材の交流やクライアント企業のカロスセルなど、これまで以上にグループ間の連携を強化していくことが狙いです。

| エグゼクティブサマリー | | 2024年8月期の注力ポイント |
|---|---|---|
| 積極的な採用投資の継続 | 今期も積極的な採用関連投資とエンジニア獲得の広告投資を計画 幹部候補の採用、営業人材採用の継続により グループ全体の営業力強化 を狙う | 2024年4月に海外募集による資金調達を実行 採用および組織強化に活用し、グループ全体の組織力の強化を図る 今期は26名の新卒が入社 早期の戦力化を図ることで、事業数値への貢献を期待 |
| 既存事業の成長 + 積極的なM&Aの 計画・実施 | 引き続き戦略的M&Aを積極検討 既存事業の着実な成長にM&Aによる非連続的な成長を加えることで グループとして飛躍的な成長 を目指す | 3QからMapleSystemsの売上・利益を連結 既存事業の成長と合わせて、 エンジニア稼働数は、YonYで42.3%増 海外募集による資金調達を原資として、 これまで以上の規模の戦略的M&Aを積極的に検討 |
| ガバナンス強化 | ホールディング化によるグループ拡大を受け 全体的なガバナンスの強化を実施 M&Aによって、さらに増えるグループ会社に対してのオンボーディング速度を高めるべく、 機動的な管理体制の構築 を図る | M&A企業に対してのPMIを継続 得意領域のシナジーを狙った子会社の合併を実行 人材交流やクライアント企業のカロスセルなど、 グループ間の連携を強化 |

Copyright © TWOSTONE&Sons Inc. All right reserved.

■詳細のご案内

▼詳細は、当社IRページ掲載の資料をご確認くださいませ。

<https://twostone-s.com/ir/>

▼本日、第3四半期決算説明会を開催いたします。

- ・概要：2024年8月期第3四半期決算説明会
- ・日時：2024年7月12日（金）19:30～
- ・登壇者：代表取締役 CEO 河端 保志
- ・申し込みページ：https://us06web.zoom.us/webinar/register/WN_twYFQrp0RqS4XIW4GLFGuw

<本件に関するお問い合わせ先>

(株) TWOSTONE&Sons PR/IR Team 担当：森川・川越
 TEL：03-6416-5564 MAIL：pr_release@twostone-s.com



当社は、今後も「不合理な常識を疑い、新しい合理的な常識を作り出す」という意味を込めた「BREAK THE RULES」を掲げ、IT人材や企業の価値向上のみに留まらず、不合理な常識にとられる社会課題解決に寄与してまいります。

■TWOSTONE&Sons について

エンジニアプラットフォーム事業を中心に様々なソリューションサービスを提供するホールディングカンパニー。2013年株式会社 Branding Engineer として創業、2020年7月7日に東京証券取引所マザーズ市場（現：グロース市場、証券コード：7352）へ新規上場。2023年6月1日に、「株式会社 TWOSTONE&Sons（ツーストーンアンドサンズ）」に社名変更し、ホールディングス体制へと移行。グループ全体で幅広い事業を展開し、世の中の社会課題を解決する事業集団として社会に貢献してまいります。詳しくは、TWOSTONE&Sons コーポレートサイト (<https://twostone-s.com/>) をご覧ください。

TWOSTONE&Sons グループの主力サービス

フリーランスエンジニアと企業のマッチングサービス Midworks

<https://mid-works.com/>

ITエンジニア特化型転職支援サービス TechStars Agent

<https://techstars.jp/lp/agent/>

初心者から始められる、オンラインでも充実サポートの実践型プログラミングスクール tech boost

<https://tech-boost.jp/>

総合WEBマーケティングソリューションサービス Digital Arrow Partners

<https://b-engineer.co.jp/digital-arrow-partners/>

全マーケ指標改善型クロズド ASP SONOSAKI

<https://sonosaki-ads.com/>

企業のマーケティング課題をプロマーケターが解決する Expert Partners Marketing

<https://b-engineer.co.jp/expert-partners-mk/>

TWOSTONE&Sons のニュースリリースはこちらから

<https://twostone-s.com/news/>

<本件に関するお問い合わせ先>

(株) TWOSTONE&Sons PR/IR Team 担当：森川・川越

TEL：03-6416-5564 MAIL：pr_release@twostone-s.com