

2025 年 10 月 15 日

各 位

会 社 名 株式会社トゥエンティーフォーセブンホールディングス
代表者名 代 表 取 締 役 社 長 松 木 大 輔
(コード番号：7074 東証グロース)
問 合 せ 先 取締役コーポレート本部長 石 村 元 希
(Tel. 03-6863-0140)

2025 年 11 月期 通期連結業績予想の修正に関するお知らせ

当社は、2025 年 7 月 15 日に公表いたしました 2025 年 11 月期通期連結業績予想につきまして、下記のとおり修正いたしましたので、お知らせいたします。

記

1. 2025 年 11 月期 通期連結業績予想の修正 (2024 年 12 月 1 日～2025 年 11 月 30 日)

	売上高	営業利益	経常利益	親会社株主に 帰属する 当期純利益	1 株あたり 当期純利益
前回発表予想 (A)	百万円 2,270	百万円 11	百万円 5	百万円 △11	円 銭 △1.44
今回修正予想 (B)	2,097	△198	△189	△220	△26.07
増 減 額 (B-A)	△172	△209	△195	△209	—
増 減 率 (%)	△7.6	—	—	—	—
(ご参考)前期実績 (2024 年 11 月期)※	—	—	—	—	—

※当社グループは、2025 年 11 月期第 3 四半期より連結決算に移行したため、前期実績は記載いたしておりません。

2. 修正の理由

当社グループの主力業態である「24/7Workout」においては 2025 年 1 月より、質の高いパーソナルトレーニングをより気軽に、より低価格で利用いただける新コースを本格導入いたしました。新コースは従来コースと比較して、サービス品質を落とさず大幅なプライスダウンを実現させた一方で、顧客単価の低下が見込まれる新コースにおいて、損益分岐点を上回る顧客数を獲得し、定着させるまでには一定期間を想定しており、継続的な単月ベースでの営業黒字は 2025 年 6 月以降を見込んでおりました。

そこでこの間、入会金無料キャンペーンや初月半額キャンペーン等を絡めた販売促進等に注力しましたが、当初想定していた継続的・安定的な単月営業黒字達成までの顧客数獲得までには至らず、2025 年 6 月の単月営業黒字は未達成となりました。

なお、2025 年 8 月には単月営業黒字を達成しましたが、当該営業黒字達成は、FC 加盟による一過性の収益要因を含んだものであります。

ゆえに、今後も新規顧客数の拡大・定着を最優先とし、新業態店舗の出店も含め、より積極的な販売促進策等を展開いたしますが、当該施策が奏功し、継続的・安定的に損益分岐点売上高を獲得するまでの期間を再見積りした結果、2026 年 11 月期の 5 月にずれ込む見込みであることを主要因として、2025 年 7 月 15 日に公表した 2025 年 11 月期の通期連結業績予想を修正することになりました。

一方で、新業態「24/7Pilates」は着実に成長しており、業績回復に向けた今後の店舗展開方針についても一定の見通しがつきましたが、その成果は来期以降に表れる見込みであり、今回の業績予想修正に与える影響は軽微であります。

なお、上記の通期連結業績予想は、本資料の発表日現在において入手可能な情報に基づき作成したものであり、実際の業績は、今後の様々な要因によって予想値と異なる結果となる可能性があります。今後、適時開示の必要性が生じた場合には、速やかに開示いたします。

以上