



2026 年 10 月 13 日

各 位

会 社 名 ブリッジインターナショナルグループ株式会社
代 表 者 名 代表取締役会長兼 CEO 吉田 融正
(コード番号：7039 東証グロース)

問 合 せ 先 経 営 企 画 本 部 長 渡 部 毅
(TEL.03-5787-3030)

ゼロワングロースと業務提携、
GTM 戦略から商談創出まで一気通貫で支援する体制を強化

当社グループは、ゼロワングロース株式会社（以下、「ゼロワングロース」）と一部資本参加を含む業務提携を締結いたしましたので、お知らせいたします。

ゼロワングロースは、GTM（Go-To-Market）戦略の立案からマーケティング施策の実行まで幅広い支援実績を持ち、AI エージェントによるマーケティング業務の自動化にも取り組んでいます。当社グループは、セールスおよびインサイドセールス領域での豊富な支援実績と、同領域の AI サービスを有しています。

本提携により、GTM 戦略の策定から商談創出までを一気通貫で支援する体制を強化するとともに、両社の AI 技術・ノウハウを融合し、GTM プロセス全体における AI 活用を推進することで、顧客企業の営業・マーケティング業務の効率化・高度化と持続的な売上成長を支援します。

今後は、共同サービスの開発や AI エージェントの活用領域拡大などを進め、新たな事業機会の創出とグループの企業価値向上につなげてまいります。

詳細につきましては、添付のプレスリリースをご参照ください。

以上

News Release

報道関係各位

2026 年 10 月 13 日

ブリッジインターナショナルグループ株式会社

GTM 戦略の策定から商談創出まで「一気通貫支援体制」を大幅強化

～ブリッジインターナショナルグループとゼロワングロースが業務提携～

ブリッジインターナショナルグループ株式会社（本社：東京都世田谷区、代表取締役会長兼 CEO：吉田 融正、以下「当社」）は、ゼロワングロース株式会社（本社：京都府京都市、代表取締役：丸井 達郎、以下「ゼロワングロース」）と一部資本参加を含む業務提携を締結しました。

ゼロワングロースは、GTM（Go-To-Market）戦略の立案からマーケティング施策の設計・実行まで幅広い支援実績を持ち、近年は AI エージェントを活用したマーケティング業務の自動化・高度化を推進しています。一方、当社グループは、セールスおよびインサイドセールス領域において豊富な支援実績と GTM 実行支援体制を持ち、セールス向けの AI サービスも提供しています。

本提携により、両社の強みを組み合わせ、GTM 戦略の策定からマーケティング、インサイドセールスによる商談創出まで一気通貫で支援する体制をさらに強化します。

さらに、両社が有する AI エージェントや AI サービス、人材、ノウハウを組み合わせ、マーケティングからセールスまで GTM プロセス全体の「人と AI を融合した効率化・高度化」を共同で推進していきます。



■背景

BtoB 企業では、GTM 戦略、マーケティング、インサイドセールスが分断され、獲得したリードを十分

に商談につなげられないという課題は依然として多く見られます。当社グループではこれまでも、こうした課題に対して戦略設計から実行までをワンストップで支援する体制を構築し、解決に努めてまいりました。加えて昨今は、AI エージェントの技術発展に伴い、「GTM プロセス全体を AI で自動化・高度化したい」というニーズが急増しています。顧客接点を担う業務においては、AI による効率化だけでなく「人と AI の適切な役割分担」が成果を大きく左右します。

こうした背景から、マーケティング領域における AI エージェント実装に強みを持つゼロワングロースと、実践的なコンサルティング力およびインサイドセールス運用力を持つ当社グループが連携し、次世代の GTM プロセス支援体制を構築するに至りました。

■ 本提携によって実現すること

1. 戦略から実行までのワンストップ支援の強化

GTM 戦略の立案から、マーケティングによるリード獲得、インサイドセールス・セールスによる商談創出までを、両社の専門性を結集して一気通貫で支援できる体制を盤石なものにします。

2. GTM プロセス全体での AI エージェント活用領域の拡大

ゼロワングロースが持つマーケティング領域の AI エージェント（自然言語によるコンテンツ作成やナーチャリング施策の自動化等）と、当社グループが提供するセールス関連 AI サービスをシームレスに組み合わせ、マーケティングから営業活動まで AI 活用の領域を大幅に拡大します。

3. 「人と AI の融合」による業務の高度化

両社のテクノロジーに加え、当社グループが培ってきたインサイドセールス人材や営業支援のノウハウを組み合わせることで、AI による単なる自動化にとどまらず、人が担うべき「顧客理解」や「状況に応じた高度な判断」を両立させ、GTM プロセス全体の持続的な売上成長を支援します。

■ これまでの協業

ゼロワングロースと当社グループのブリッジプロセステクノロジー株式会社は AI エージェントの共同開発をはじめ、さまざまなプロジェクトに取り組んできました。

2026 年 4 月からは、ゼロワングロースの「GTM エンジニア育成支援サービス」をブリッジプロセステクノロジー株式会社に提供し、GTM とテクノロジー、AI を横断して設計・実装できる人材の育成にも取り組んでいます。

参考：GTM エンジニア育成支援サービスに関するインタビュー記事

■ 今後の展望

今回の資本参加を通じて、一時的な案件単位での協業にとどまらず、中長期的なパートナーシップのもと、共同サービスの開発、AI エージェントの活用領域の拡大、両社による支援体制の強化に取り組んでいきます。

特に今後は、マーケティング組織向けのサービスをはじめ、GTM 戦略、マーケティング、インサイドセールス、セールス、AI エージェントなど両社の強みを組み合わせた新たなサービス・ソリューションを共同で企画・開発し、AI 時代のマーケティング・セールス組織に求められる新しい価値を継続的に創造する関係を目指します。

■ 代表者コメント

ゼロワングロース株式会社 代表取締役 丸井 達郎

「私たちは GTM 戦略の設計から、AI エージェントの実装・運用までを手がけ、GTM 全体を AI エージェントで支援するサービスを提供してきました。一方で、顧客と直接やり取りするインサイドセールスでは、人が判断すべき場面を人が担うことが成果を左右します。この領域で豊富な実績を持つブリッジインターナショナルグループと手を組むことで、AI エージェントを成果につながる形でお客様に届けられる体制が整いました。今回の提携を機に、両社で新たなサービスを共同開発し、戦略から商談創出までを一気通貫で支援してまいります。」

ブリッジインターナショナルグループ株式会社 代表取締役会長兼 CEO 吉田 融正

「BtoB 営業では、AI の活用や顧客ニーズの多様化を背景に、営業活動だけでなく、その前段階となる GTM 戦略やマーケティングの重要性が高まっています。当社グループはこれまで、インサイドセールス・セールス領域を中心に、企業のレベニュー創出を支援してまいりました。今回のゼロワングロースとの協業により、GTM 戦略の策定から商談創出までを一気通貫で支援する体制を強化します。さらに、両社の AI エージェント・AI サービスと人の力を組み合わせ、GTM プロセス全体の高度化を推進することで、お客様の持続的な売上成長により一層貢献してまいります。」

【ブリッジインターナショナルグループ株式会社 会社概要】

社名：ブリッジインターナショナルグループ株式会社

URL：<https://ir.bridge-g.com/>

設立：2002 年 1 月

本社：東京都世田谷区太子堂 4-1-1 キャロットタワー19 階

代表者：代表取締役会長兼 CEO 吉田融正

【ゼロワングロース株式会社 会社概要】

社名：ゼロワングロース株式会社

URL：<https://www.01growth.com/>

本社：京都府京都市中京区河原町通二条下る二丁目下丸屋町 403 番地

代表者：代表取締役 丸井 達郎

【報道関係のお問い合わせ先】

ブリッジインターナショナルグループ株式会社

経営企画本部マーケティング部

〒154-0004 東京都世田谷区太子堂 4-1-1 キャロットタワー19 階

E-mail:mktg@bridge-g.com
