



2025 年 11 月 11 日

各 位

会 社 名 株式会社ライトアップ
代表者名 代表取締役社長 白石 崇
(コード：6580 東証グロース)
問合せ先 取締役最高財務責任者 村越 亨
(TEL. 03-5784-0700)

ライトアップ、全国の AI 商流を再構築

— 自社 AI 開発・販売ノウハウを軸に「WASP」と「チホウノミライ」を正式展開し、AI エコノミー構想を始動 —

株式会社ライトアップは、AI スタートアップ支援プラットフォーム「WASP (WriteUp! & AI Startup Platform)」および地方中小企業支援プロジェクト「チホウノミライ」を正式展開いたします。両サービスを通じ、AI スタートアップから地域企業までを結ぶ“全国 AI 商流ネットワーク”を自社で構築。自社 AI 開発・販売ノウハウを軸に、「全国、全ての中小企業に最新の AI を届ける」体制を確立します。

(参考) WASP・プレスリリースの URL : <https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000370.000042366.html>

(参考) チホウノミライ・プレスリリースの URL : <https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000368.000042366.html>

提供開始

2025 年 11 月 1 日より正式展開※各サービスへの参画希望企業は以下よりエントリー受付中

- ・ AI スタートアップ向け「WASP」の受付 URL : <https://wasp.aibird.jp>
- ・ 地域パートナー向け「チホウノミライ」の受付 URL : <https://chihounomirai.figma.site>

背景と目的

国内 AI 市場は 2025 年に 2.5 兆円を超えると予測されています。しかし、AI スタートアップは営業・流通の課題を抱え、地方中小企業は導入ノウハウや人材不足に悩まされています。ライトアップはこのギャップを解消するため、自社の AI 開発・販売ノウハウと 15 万社の企業ネットワーク、1,500 社の代理店基盤を活かし、AI 商流を統合的に支援する「AI エコノミー構想」を始動しました。これにより、

ライトアップが中心となり、AI の開発から販売、導入、支援までの新たな仕組みを定義してまいります。

サービス概要

(1) AI スタートアップ支援プラットフォーム「WASP」

AI スタートアップの営業活動を全面支援し、全国の SMB 市場へスピーディーに展開できるプラットフォームです。AI マッチング技術と営業自動化機能を活用し、スタートアップの初期成長を強力にサポートします。

- AI が最適顧客を自動抽出し、商談効率を最大化
- 営業活動を AI エージェントが自動進行
- 上場企業としての信用補完により取引基盤を拡大
- 一部企業では M&A・資本提携を推進

(2) 地方創生プロジェクト「チホウノミライ」

地域密着型の AI 経営コンサルタントを全国で育成・支援する取り組みです。AI 経営支援ノウハウと 30 種類の AI ツールパッケージを提供し、地方中小企業の AI 導入を推進します。

- 1 県あたり 1～2 名の限定パートナー制
- AI 未経験者でも参入可能な研修＋サポート体制
- 継続報酬モデルにより地域密着の支援を持続化

三位一体の AI 商流モデル

ライトアップは、以下の構造により AI スタートアップと地域企業をつなぐ自社エコシステムを形成してまいります。

機能	サービス	役割
開発・供給	WASP（+ライトアップ）	AI スタートアップの技術・商材を発掘・支援
商流ハブ	ライトアップ	自社 AI 開発・販売ノウハウを活かし、商流を自動化
販売・導入	チホウノミライ（+ライトアップ）	地域企業への販売・導入・コンサル支援

この三位一体構造により、「AI 商材の発掘 → 営業 → 導入 → 継続支援」を一気通貫で展開可能となりました。

自社 AI 開発・販売ノウハウの強み

ライトアップは、2025 年 9 月には自社で開発した AI エージェント・パッケージの受注数が 500 体を超え、AI 主体の営業モデルで受注率 22%を達成するなど、自動集客・自動提案・自動受注の仕組みが本

格稼働しています。これにより、AI が営業担当者の“右腕”として機能する体制が整い、人と AI が協働する営業モデルを確立しました。これらの実績と知見を活かし、AI 商流全体を支える仕組みを提供しています。

- AI マッチングアルゴリズム
AI スタートアップの技術特性と企業ニーズを自動照合し、最適な提携候補を提示。
- AI 営業エージェント
商談・フォロー・資料送付を自動化し、1 営業担当あたりの対応効率を約 3 倍に向上。
- AI 販売データ基盤
導入成果を AI が学習し、次回提案精度を自動で向上。

この仕組みにより、人手に依存しない AI 商流拡大モデルを確立しました。

成長見込みと今後の展望

- AI スタートアップ支援企業数：初年度 30 社以上
- 地域パートナー：47 都道府県で 1,000 社超を計画（2026 年度中）
- 想定導入企業：年間 1 万社規模

ライトアップは「全国、全ての中小企業を黒字にする」という理念のもと、AI を活用した経営支援を継続的に強化してまいります。今後は、AI スタートアップへの資本参画や M&A 支援、AI 商流の海外展開、AI エージェント技術の外販など、事業拡大をさらに加速させます。
なお、本件が当社の業績に与える影響は軽微です。