

2026 年 10 月 1 日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 イ ン ソ ー ス
 代 表 者 名 代表取締役 執行役員社長 舟橋 孝之
 (コード番号：6200 東証プライム)

2026 年 9 月度 KPI（業績指標）進捗状況

～講師派遣型研修の実施回数は前年比 92.4%、公開講座の受講者数は前年比 99.3%、
 公開講座 DX 関連の受講者数は前年比 120.8%、「Leaf」アクティブユーザー数は前年比 110.1%～

社会人向け教育サービスを提供する株式会社インソース（駿河台本社：東京都千代田区、代表取締役執行役員社長：舟橋孝之、証券コード：6200）は、2026 年 9 月度 KPI（業績指標）進捗状況をお知らせします。

1. 講師派遣型研修事業

講師派遣型研修実施回数は前年比 92.4%の 2,251 回となりました。うち民間企業向けは前年比 93.7%の 1,443 回、DX 関連研修は前年比 92.6%の 189 回となりました。

9 月は、前年に比べ営業日数が少なく、自然災害の影響もありましたが、生成 AI 活用の広がりを背景に、データ分析・AI 活用テーマの研修実施が過去最多となるなど、DX 関連研修は引き続き堅調に推移しました。また、営業研修や企画力研修等の需要も伸長し、生産性向上や業績拡大に向けた人材育成ニーズの高まりが継続しています。

■講師派遣型研修実施回数（単位：回）

	2026 年 9 月期					
	4 月	5 月	6 月	7 月	8 月	9 月
実施回数	3,166	1,786	2,232	2,498	1,782	2,251
(前年比)	(109.0%)	(100.7%)	(108.9%)	(103.5%)	(100.4%)	(92.4%)
うち民間企業向け※	2,197	1,068	1,427	1,556	1,020	1,443
(前年比)	(103.5%)	(102.0%)	(109.9%)	(105.4%)	(100.4%)	(93.7%)
うち官公庁・行政組織向け※	969	718	805	942	762	808
(前年比)	(123.8%)	(98.8%)	(107.2%)	(100.5%)	(100.4%)	(90.1%)
うちDX関連研修※	233	203	298	277	196	189
(前年比)	(98.3%)	(115.3%)	(161.1%)	(120.4%)	(116.0%)	(92.6%)
うちオンライン研修	169	228	393	452	286	387
(構成比)	(5.3%)	(12.8%)	(17.6%)	(18.1%)	(16.0%)	(17.2%)

※連結子会社の実績も含む

2. 公開講座事業

公開講座受講者数は前年比 99.3%の 14,824 人で、このうちDX関連の受講者数は前年比 120.8%の 2,454 人となりました。9月は、夏の自己研鑽キャンペーンの効果もあり、生成AI関連研修の受講者数が増加しました。また、キャリアデザインや新任管理職向けなど、昇格や年代の節目に受講する研修の申込数も伸長しました。

10月は「昇格者スキルアップキャンペーン」をはじめとする各種施策を展開し、受講者数の拡大を図ってまいります。

■公開講座受講者数（単位：人）

	2026年9月期					
	4月	5月	6月	7月	8月	9月
受講者数 (前年比)	18,362 (109.3%)	9,997 (96.5%)	14,519 (94.4%)	15,486 (94.4%)	12,886 (97.7%)	14,824 (99.3%)
うちDX関連研修 (前年比)	2,624 (128.1%)	1,446 (109.5%)	2,257 (108.2%)	2,453 (97.7%)	2,011 (104.8%)	2,454 (120.8%)
うちオンライン研修 (構成比)	5,378 (29.3%)	5,658 (56.6%)	8,885 (61.2%)	9,448 (61.0%)	8,027 (62.3%)	9,270 (62.5%)

※連結子会社の実績も含む

3. 顧客基盤

9月のWEBinsource獲得数は169件となりました。WEBinsourceの獲得は、直接的には公開講座の売上拡大に寄与し、2025年9月期はWEBinsource1件獲得につき、公開講座事業において192千円の増収効果がありました。

■WEBinsource登録先数（単位：組織）

	2026年9月期					
	4月末時点	5月末時点	6月末時点	7月末時点	8月末時点	9月末時点
新規登録先	202	201	279	236	225	169
登録先累計 (新規登録先数に対する前年比)	28,604 (103.6%)	28,805 (85.5%)	29,084 (117.7%)	29,320 (99.2%)	29,545 (119.7%)	29,714 (110.1%)
(進捗率：%)	(67.1%)	(75.5%)	(87.1%)	(97.0%)	(106.3%)	(113.4%)

4. ITサービス事業

「Leaf」の有料利用組織数は936組織（前年比108.8%）、アクティブユーザー数は5,523千人（前年比110.1%）と増加しました。ストレスチェック支援サービス納品先数は、期初来累計707組織（前年比111.3%）となりました。

(1) 「Leaf」有料利用組織数（単位：組織）、アクティブユーザー数（単位：千人）、「Leaf」カスタマイズ案件数（単位：件）

	2026年9月期					
	4月末時点	5月末時点	6月末時点	7月末時点	8月末時点	9月末時点
LMS「Leaf」有料利用組織数 (前年比)	905 (110.6%)	912 (110.1%)	919 (110.2%)	923 (110.7%)	928 (109.8%)	936 (108.8%)
アクティブユーザー数 (前年比)	5,342 (119.0%)	5,381 (118.5%)	5,469 (119.3%)	5,484 (113.6%)	5,494 (110.1%)	5,523 (110.1%)
カスタマイズ案件数 ※期初来累計 (前年比)	101 (121.7%)	105 (123.5%)	110 (125.0%)	116 (116.0%)	124 (117.0%)	144 (108.3%)

※カスタマイズ案件数とは、Leafを利用するにあたり、独自の機能を追加している案件数です

(2) ストレスチェック支援サービス 納品先数 (単位：組織)

	2026 年 9 月期					
	4 月	5 月	6 月	7 月	8 月	9 月
納品先数※当月	6	4	5	10	13	52
納品先数※期初来累計 (前年比)	623 (113.9%)	627 (113.6%)	632 (114.1%)	642 (114.2%)	655 (115.7%)	707 (111.3%)

※本サービスの売上計上は検収後であり、納品と若干ずれる場合があります ※例年、本サービスは3月に納品が集中いたします

5. eラーニング・動画事業

動画コンテンツ販売件数（速報値）は前年比 99.3%の 271 件、動画制作・カスタマイズ案件数は前年比 112.8%の 44 件、動画レンタル受講者数は前年比 124.0%の 2,574 人となりました。

9 月は、10 月施行の法改正への対応を背景に、就活セクハラ・カスハラ関連コンテンツの買い切り購入ニーズが引き続き堅調に推移しました。また、評価シーズンを迎え、評価者・マネージャー向け講座や、被評価者・育成対象者向けのスキルアップ動画への関心も高まりました。さらに、期末を迎える組織を中心に、eラーニングを活用して全社的なリテラシー向上を図る動きが見られました。

■eラーニング・動画 動画販売本数 (単位：本)、動画制作案件数 (単位：件)、動画レンタル受講者数 (単位：人)、STUDIO 定額制 eラーニング利用者数 (単位：アクティブ契約 ID 数)

	2026 年 9 月期					
	4 月	5 月	6 月	7 月	8 月	9 月
動画コンテンツ販売件数 当月 (前年比)	89 (85.6%)	74 (59.2%)	114 (115.2%)	177 (123.8%)	137 (106.2%)	271 (99.3%)
動画制作・カスタマイズ案件数 (前年比)	21 (100.0%)	18 (72.0%)	38 (152.0%)	38 (102.7%)	41 (93.2%)	44 (112.8%)
動画レンタル受講者数 当月 (前年比)	3,205 (150.7%)	2,900 (211.7%)	2,347 (106.1%)	2,759 (127.5%)	2,527 (132.7%)	2,574 (124.0%)
STUDIO(定額制 eラーニング) 利用者 (ID) 数 (前月比)	105,251 (-7,450)	105,834 (+583)	105,770 (-64)	105,215 (-555)	108,177 (+2,962)	108,226 (+49)

6. 提案金額

9 月の提案金額は 2,551 百万円、期初来累計は 36,000 百万円となりました。

■提案金額(単位：百万円)

	2026 年 9 月期					
	4 月	5 月	6 月	7 月	8 月	9 月
提案金額 (目標進捗率)	2,639 (42.5%)	2,630 (47.7%)	3,226 (54.2%)	3,653 (61.5%)	2,705 (66.9%)	2,551 (72.0%)
期初来累計	21,235	23,865	27,091	30,744	33,449	36,000

※現在開示している提案金額には、「Leaf」をはじめとした一部商材は含まれておりません

7. お問合せ数

お問合せ数は前年比 114.3%の 593 件と好調に推移しました。

9 月は、ハラスメント対策、管理職・マネジメント、生成 A I ・ D X 関連を中心にお問合せが増加しました。特に生成 A I については、実務活用や業務効率化への関心が高まっています。

また、Leaf・e ラーニング・動画教材などのデジタル研修に対するニーズも堅調に推移し、関連サービスの提案につながっております。

■お問合せ数(単位：本)

	2026 年 9 月期					
	4 月	5 月	6 月	7 月	8 月	9 月
お問合せ数	502	517	654	692	595	593
(前年比)	(100.0%)	(92.8%)	(120.2%)	(126.3%)	(127.7%)	(114.3%)
期初来累計	3,645	4,162	4,816	5,508	6,103	6,696

※Web の問合せフォームやメール、電話で寄せられる商談、訪問、提案、見積、資料送付、システムデモ等当社売上増に繋がるお問合せを指します。

8. コンテンツ開発

コンテンツ開発本数は、研修（講師派遣）32 本、動画・e ラーニング 20 本でした。

生成 A I の活用ニーズ拡大を受け、Copilot Studio を活用した業務自動化研修や「A I と働く」シリーズを開発しました。また、動画・e ラーニングでは、ChatGPT を活用したデータ分析やビジョンメイキング等の講座に加え、エッセンシャルワーカー向け講座を 4 本制作しました。

■新作コンテンツ開発数(単位：本)

	2026 年 9 月期					
	4 月	5 月	6 月	7 月	8 月	9 月
研修（講師派遣）新規開発数	31	29	26	34	31	32
期初来累計	211	240	266	300	331	363
(進捗率：%)	(58.6%)	(66.7%)	(73.9%)	(83.3%)	(91.9%)	(100.8%)
うち、デジタルスキル分野数	10	8	6	8	14	9
期初来累計	49	57	63	71	85	94
動画・e ラーニング新規開発数	22	18	24	21	38	20
期初来累計	139	157	181	202	240	260
(進捗率：%)	(55.6%)	(62.8%)	(72.4%)	(80.8%)	(96.0%)	(104.0%)

ご参考 KPI（業績指標）と業績対応表

対象となる業績	関連 KPI
月次業績	・ 講師派遣型研修の実施回数 (25 年 9 月期の売上構成比 47.7%) ・ 公開講座の受講者数 (同 24.7%) ・ 人事サポートシステム・LMS「Leaf」の導入組織数・ユーザー数(同 13.3%)
当月～3 か月後	・ お問合せ数 商談、訪問、提案、見積、資料送付、価格の確認、スマートパック購入・追加、システムデモのご希望は、顧客のサービス検討段階の判断材料です。当月から 3 か月後の業績先行指標となります。
数か月～半年後	・ 提案金額 提案金額は、将来の売上創出に向けた営業活動の活発さを示す判断材料であり、3 カ月後から半年以上先の業績先行指標となります。 ・ WEBinsource 登録数 WEBinsource は、当社の新規顧客向けのエントリー商品であり、さまざまな当社のサービスを購入可能です。その新規登録数は営業活動の活発さを示す判断材料であり、特に GB の 3 か月後から半年後の業績先行指標となります。

半年から 2～3年後	・コンテンツ開発数 研修やeラーニング・動画などのコンテンツ開発数の増加は長期的な収益拡大に寄与するものです。開発後すぐに大きな売上が実現されるものではなく、業績貢献は半年後から2～3年後です。
---------------	--

当社では、民間企業の顧客セグメントに従業員規模で分類し、営業活動を行っております。

- ・大手企業、準大手（従業員規模2,000名～）：EB（エンタープライズビジネス）
- ・中堅企業（従業員規模300～1,999名）：MM（ミッドマーケットビジネス）
- ・中規模、成長企業（従業員規模～299名）：GB（グロウビジネス）

当社では今後とも、社会環境の変化に対応するため、オンライン研修やITサービス、eラーニング・動画など多様なサービスを提供し、事業の拡大を図ってまいります。

◇最新のKPIに関するMicrosoft Excel データは以下のページからダウンロードください。

※2026年10月1日20時（日本時間）より可能 (<https://www.insource.co.jp/ir/insmthdata.html>)

※Microsoft、Excel、Word、Windows、Teamsは米国Microsoft Corporationの米国およびその他の国における登録商標です

以 上

数値は速報値にて決算発表時の数値と異なる場合があります。細心の注意を払って掲載しておりますが、その正確性を完全に保証するものではありません。

【お問合せ先】株式会社インソース <https://www.insource.co.jp/index.html>

（取材・広報に関して） グループ経営管理・経理部（井上・小畑）

TEL:03-5577-2283