

各位

2025 年 9 月 25 日 株式会社プロディライト

情報通信・ICT インフラ総合展示会

「TAKABUN Frontier Products Show」に出展します。

クラウドPBX「INNOVERA」やオールインワンのビデオコラボレーションバー「Yealink MeetingBar A40」をご提案



電話の DX を推進する株式会社プロディライト(大阪市中央区:代表取締役社長 小南 秀 光、証券コード:5580、以下プロディライト)は、情報通信機材の専門商社株式会社 高文 (東京都千代田区:代表取締役社長 榎本 貴充、以下高文) 主催の「TAKABUN Frontier Products Show」に11月7日(金)に出展いたします。

■本展示会について

イベント名: TAKABUN Frontier Products Show

日時: 2025 年 11 月 7 日 (金) 9:30~17:00 (最終入場 16:30) 会場: 南近代ビル貸会議室 7 階 (福岡市博多区博多駅南 4-2-1)

URL: https://takabun-expo2025.com/

※TAKABUN Frontier Products Show は 10 月 17 日 (金) に札幌会場、11 月 14 日 (金) に盛岡会場でも行われますが、プロディライトが出展するのは福岡会場のみとなります。

入場料:無料(登録制)

ご入場には事前登録もしくは当日会場の受付での登録が必要です。

ご来場お申し込みはこちら

URL: https://www.tenjikai-uketsuke.com/form/takabun-fps2025/

主催:株式会社 高文

■イベント概要

※以下、TAKABUN Frontier Products ShowHP

(https://takabun-expo2025.com/) より転載

展示会名の「Frontier」には、【最先端や新分野という意味や、またそれらを新たに開拓していく】という意味がありますが、今回も「Frontier」をテーマに、「セキュリティ・BCP対策」「コミュニケーション」「ICTインフラ」「ネットワーク・サーバー・端末」「測定器・工具」「映像・放送」の6つのテーマの中から選りすぐりの商材を、各会場の特性を踏まえて展示いたします。あわせて、今回の展示会では初めてセミナー、ハンズオン講習を同時開催いたします。展示商材のみならず、セミナー、ハンズオン講習においても「Frontier」な内容をメーカー・販売店様と共にお届けいたしますのでどうぞご期待ください。

■プロディライトが本イベントに出展する背景



プロディライトは本イベントで「INNOVERA」と「Yealink MeetingBar A40」をご提案させていただきます。

「INNOVERA」は、プロディライトが自社開発した国産クラウド PBX です。PC やスマートフォンで固定電話の番号や機能が使用でき、ハイブリッドワークやリモートワークなど多様な働き方に柔軟に対応可能です。さらに全通話録音やテキスト化、CRM (顧客管理) ツールとの連携など、クラウドシステムならではの豊富な機能で、業務効率の改善にもお役立ていただけます。

「Yealink MeetingBar A40」は、世界をリードする UC 端末ソリューションプロバイダである Yealink 社のオールインワンのビデオコラボレーションバーです。コンピューターユニット、ワイドカメラ・望遠カメラ、マイク、スピーカーを 1 台に集約し、コンテンツ共有、ホワイトボード機能などオンライン会議に必要な機能を全て搭載した非常に便利なツールです。

いずれの商品もコミュニケーションツールの最先端を開拓していく、まさに「Frontier」な 商品となっておりますので、ぜひ会場にてプロディライトのブースにお立ち寄りくださいま すようお願いいたします。

INNOVERA 公式サイト

URL : https://innovera.jp/

01 地方への進出



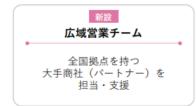
関東・中部圏に加え、 未開の地方を攻略 (例:札幌・仙台及び東海エリア) INNOVERA西日本事業部
INNOVERA専売、
関西九州圏に加え、
未開の地方を攻略
(例:中国・四国エリア)

地方都市の番号提供や番号そのままでの乗り換え支援、アフターサポートを武器に大きく差別化

2025年8月期(18期) 第2四半期(中間期) 決算説明資料より

プロディライトは 2025 年 8 月期 (18 期) 中間期の決算説明の際に、成長戦略として主力サービス「INNOVERA」の地方への進出を掲げております。上記の資料は前期のものとなりますが、こちらは今後も継続して行っていくプロディライトの重要な戦略となっております。

03 パートナーシップの強化



全国拠点を持つ 大手商社 (パートナー)を 担当・支援するために 専用のチームを設置 大手商社が持つ顧客にリーチ

2025年8月期(18期) 第2四半期(中間期) 決算説明資料より

そして、パートナーシップの強化も継続して行っていくプロディライトの重要な戦略です。 プロディライトは代理店企業様のことを共にビジネスを成長させていくパートナーだと考 えております。

今回出展させていただくイベント「TAKABUN Frontier Products Show」の主催である、高 文もプロディライトのパートナー企業です。

パートナー企業はサービスの販売のみならず、こうしたイベント誘致も行う等、プロディライトが売り上げを大きく伸ばしていくために欠かせない存在です。

プロディライトは、今後も引き続きパートナー企業との絆を強化するとともに、本社や支店 …東京・名古屋・大阪・福岡…の社員一同一丸となってエリア開拓に励み、より一層成長を 加速させてまいります。

<株式会社プロディライト及び「INNOVERA」について>



豊富な標準機能やオプションで、環境や働き方に合わせて電話をカスタマイズ。

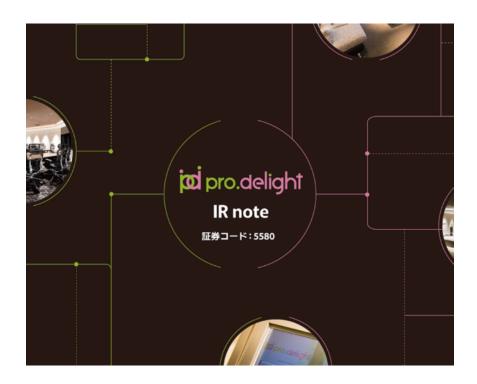


プロディライトは、「電話の DX」を推進するクラウド PBX「INNOVERA」 (https://innovera.jp/) を提供しています。INNOVERA は、スマートフォンや PC にて会社の電話番号の発着信を可能にした現代の働き方に適した電話環境を提供する"Japan Quality" の国産クラウド PBX で、ビジネスフォン用途はもちろん、少人数のコールセンターの立ち上げ等、様々な用途に対応することもできます。

URL : https://prodelight.co.jp/

【プロディライト IR note】

ステークホルダーの皆様に当社情報をお届けする公式 note を開設しました。 是非、ご覧ください。



URL : https://note.prodelight.co.jp/

【当社リリースについてのお問い合わせ先】

株式会社プロディライト 経営企画室 清水・野木

アドレス: communication@prodelight.co.jp

電話番号: 06-6233-4555 FAX 番号: 06-6233-4588