



2026 年 9 月 4 日

各 位

会 社 名 エキサイトホールディングス株式会社
代 表 者 名 代表取締役社長 CEO 西 條 晋一
(コード番号：5571 東証スタンダード市場)
問 合 せ 先 専務取締役 CFO 石 井 雅也
(TEL 03-6834-7770)

エキサイトホールディングス株式会社の子会社、M&A BASE 株式会社が、
トラディショナル型サーチファンド「たすき合同会社」への投資を実行

当社子会社である M&A BASE 株式会社は、「M&A BASE サーチファンド 1 号投資事業有限責任組合」を通じ、
トラディショナル型サーチファンド「たすき合同会社」（本社：東京都中央区、代表者：岡部 朋也）への出資
を実行したことをお知らせします。

1. 本取り組みの詳細

別紙のプレスリリースをご覧ください。

2. 今後の見通し

本件は、当社のプラットフォーム事業における発表となります。なお、本件に伴う業績への影響は軽微と
なります。

以上

M&A BASE 株式会社、三菱商事出身 海外 MBA 卒業の岡部朋也氏組成 のサーチファンドへの出資を実行

「事業承継による“経営者になる”というキャリアの入口を広げ、後継者不足に悩む経営者の助けに」

エキサイトホールディングス株式会社（東証スタンダード上場）のグループ会社で、サーチファンド事業を展開する M&A BASE 株式会社（本社：東京都港区、代表取締役：小島 直広、以下「M&A BASE」）は、「M&A BASE サーチファンド 1 号投資事業有限責任組合」を通じて、2026 年 8 月 1 日、サーチャーである岡部朋也氏が代表を務めるトラディショナル型サーチファンド「たすき合同会社」（本社：東京都中央区、代表者：岡部 朋也）への出資を実行したことをお知らせします。



■ 出資の背景

サーチファンドは、経営者を志す優秀な人材（サーチャー）が、投資家の支援を受けて中小企業を発掘（サーチ）・承継し、自ら経営者として企業価値の向上に取り組む仕組みです。1984 年に米国のビジネススクールで生まれたプライベートエクイティ投資の一形態で、国内でも後継者不在に悩む優良中小企業が多数存在する中、事業承継の新たな選択肢として急速に注目を集めています。

M&A BASE は、自社が GP（無限責任組合員）として運営する「M&A BASE サーチファンド 1 号投資事業有限責任組合」を通じて、「サーチャーと IT の力で成長が期待できる企業への投資」をコンセプトに、サーチャーによる事業承継とその後の成長に伴走してまいりました（承継事例は後述）。

本件は、これらの自社運営ファンドを通じて、サーチャー個人が組成するトラディショナル型サーチファンドのサーチ資金へ直接出資を行うものです。承継先候補のソーシング支援および承継後の PMI（経営統合・価値向上）支援を通じて、岡部氏のサーチ活動に伴走してまいります。

■ サーチャー 岡部 朋也氏について

京都大学農学部卒業後、三菱商事株式会社にて化学品の輸出入・三国間取引に従事。その後、国内出向先にて半導体材料輸出部隊のマネージャーとして多国籍チームを率いたほか、貿易プラットフォームの導入や全社デジタル戦略の策定・実装など、事業開発・変革を数多く主導。これらの経験を経て、スタンフォードと並ぶ世界2大サーチファンドスクールの一つとされる IESE Business School（スペイン）にて MBA を取得。日本サーチファンド協会にも所属しています。

岡部 朋也氏 コメント

サーチファンドは、サーチャーが自らの強みを活かせる承継先を発掘し、オーナー経営者と信頼関係を築きながら事業を深く理解した上で承継し、経営者として成長を実現する仕組みです。私は総合商社で培った海外販売・事業開発の経験を活かし、優れた技術や製品を持ちながら後継者不在に悩む日本の中小企業を承継・成長させ、ひいては日本経済に貢献したいと考えております。ソーシングから PMI まで伴走してくださる M&A BASE 様のご支援を得て、サーチ活動に全力で取り組んでいます。

<承継先の探索方針>

- ・ 業種：半導体・プラスチック等の製造業、商社機能を有する企業などを中心に幅広く検討・業界特性：参入障壁が高く、安定したキャッシュフローが見込める業界
- ・ 規模：EBITDA 1～10 億円程度
- ・ 地域：日本全国※上記は現時点での想定であり、個別案件の状況に応じて柔軟に検討します。

<承継先候補企業のご紹介のお願い>

上記の方針に合致する承継先候補の案件を広く募集しています。M&A 仲介会社をはじめ、金融機関・土業の皆様からのお問い合わせ・ご紹介をお待ちしています。

ご応募・ご相談：<https://tasuki-gk.co.jp/>

■ M&A BASE のサーチファンド事業について

M&A BASE は「サーチャーと IT の力で成長が期待できる企業への投資」を投資コンセプトに、時価総額 1～10 億円規模の中小企業を対象とするサーチファンド事業を展開しています。“サーチャーの顔が見える承継”だからこそ、従来の投資・事業承継の対象になりにくかった企業も発掘できると考えています。

<承継事例 1：株式会社 TGK（2024 年 11 月）>

オムライス専門店「神田たまごけん」「肉とたまご」を展開する株式会社 TGK を、サーチャーの春山佳久氏が承継し代表取締役に就任。承継後も新規出店による店舗網の拡大を続けながら、デジタルマーケティングやデータを活用した店舗経営により、ブランドのさらなる成長を推進しています。

<承継事例 2：株式会社アクト（2025 年 4 月）>

無機粉末凝集剤「水夢」、アルカリ廃水用液体中和剤「融夢」など汚水・汚泥処理剤を製造販売する株式会社アクト（徳島県）を、サーチャーの伊勢裕樹氏が承継し代表取締役に就任。承継前には実現できなかったホームページ・EC の刷新による WEB 集客強化、バックオフィスのクラウド化を実行したほか、伊勢氏の経歴・語学力を活かして海外の商談会・展示会に参加し、タイ・台湾・ベトナム等アジア市場の販路開拓を進めています。

■ ファンド運営・出資を行う M&A BASE 株式会社コメント

M&A BASE 株式会社 代表取締役 小島 直広

当社はこれまで、「サーチャーと IT の力」で優れた経営者候補と優良な中小企業を結びつけ、円滑な事業承継と持続的な成長を支援してまいりました。今後も日本のサーチファンド業界の発展と、中小企業の事業承継という社会課題の解決に貢献してまいります。

M&A BASE 株式会社 サーチファンド事業責任者 岡野 健三

岡部さんの商社・半導体・海外展開にまたがる実践的な知見は、日本のものづくり中小企業の成長余地を引き出す上で大きな武器になると確信しています。当社もこれまでの承継事例で培ってきたソーシングから PMI までの伴走の経験を活かし、岡部さんの挑戦を全力で支援します。

■ サーチャー候補の募集について

M&A BASE は、サーチファンド事業の拡大に伴い、「自ら経営者として中小企業を承継し、成長を実現したい」というサーチャー候補の方を募集しています。

<こんな方を求めています>

- ・ 0→1 の起業ではなく、1→10 の経営を得意としている方
- ・ 起業や、大手企業の子会社経営・事業責任者として日々の経営を担った経験のある方
- ・ 中小企業の経営を通じて、日本経済と地域活性化に貢献したい方
- ・ 経営者を目指しており、今後のキャリアパスを検討している方
- ・ 既に起業しているが、スピード感を持って会社を成長させたい方

<当社の支援内容>

- ・ サーチ資金・買収資金の提供、投資家ネットワークの紹介
- ・ 承継先候補のソーシング支援 (M&A 仲介会社・金融機関・会計事務所・経営者ネットワーク・地方メディア等、直接・間接の多様なチャネル)
- ・ デューデリジェンス支援、承継後の PMI・経営支援、EXIT 支援

ご応募・ご相談：<https://mabase.co.jp/searchfund/searcher/>

■ 経営幹部人材の募集について

サーチファンド事業のさらなる拡大に向けて、M&A BASE の経営を共に担う幹部人材を募集しています。

- ・ 募集ポジション例：サーチファンド事業の投資担当／案件開発（ソーシング）責任者候補／承継先企業の価値向上（PMI）支援責任者候補（※実際の募集ポジションに合わせて調整）
- ・ 業務内容：サーチャーの発掘・選考・伴走支援、投資実行、ファンド運営・投資家（LP）対応、承継先企業の成長支援 等
- ・ 環境：東証上場グループの経営基盤のもと、日本ではまだ新しいサーチファンド市場の立ち上げを最前線で担うポジションです

ご応募・ご相談：<https://mabase.co.jp/searchfund/contact/>

■ 今後の展開

M&A BASE は、サーチファンドを通じて地域の核となる中小企業を承継・成長・発展させ、優秀な経営人材と後継者を求める中小企業とのマッチングを支援することで、地域経済・日本経済の活性化に貢献してまいります。

■ サーチファンドとは

サーチファンドとは、経営者を目指す個人（サーチャー）が主体となって自ら経営したい中小企業を発掘（サーチ）し、出資者の支援を得ながら M&A を通じて対象企業の経営権を取得し、企業価値の向上を目指す活動です。1984 年に米国のビジネススクールで生まれたプライベートエクイティ投資の一形態であり、優秀な経営者候補と魅力的な中小企業をつなぐ、社会的意義の高い事業承継の手法として、日本でも活用が広がりつつあります。

■ 会社概要

たすき合同会社

- ・ 会社名 : たすき合同会社
- ・ 代表者 : 岡部 朋也
- ・ 所在地 : 東京都中央区銀座 1 丁目 12 番 4 号 N&E BLD. 6F
- ・ 事業内容 : サーチファンドを通じた事業承継・経営
- ・ 設立 : 2026 年 7 月
- ・ 会社 HP : <https://tasuki-gk.co.jp/>

M&A BASE 株式会社

エキサイトホールディングス（東証スタンダード上場）グループのサーチファンドアクセラレーター。IT 業界における強固なネットワークを有し、M&A のソーシングから実行までを一貫してサポートする「M&A のアドバイザー・仲介サービス」、およびサーチファンド事業を展開しています。

- ・ 所在地 : 東京都港区麻布台 1-3-1 麻布台ヒルズ森 JP タワー27F
- ・ 設立 : 2019 年 2 月
- ・ 代表者 : 代表取締役 小島 直広
- ・ 資本金 : 919 万円
- ・ 主要株主 : エキサイトホールディングス株式会社 100%
- ・ 事業内容 : M&A アドバイザリー・仲介事業、サーチファンド事業
- ・ URL : <https://mabase.co.jp/>

本件に関するお問い合わせ・取材などのお申し込み先
エキサイトホールディングス株式会社
東京都港区麻布台 1-3-1 麻布台ヒルズ森 JP タワー27F
経営管理室・広報グループ
問い合わせフォーム : <https://www.excite-holdings.co.jp/contact/>