



2025年6月16日

各 位

会 社 名 株式会社テクノロジーズ
代 表 者 名 代表取締役社長 良原 広樹
(コード番号：5248 東証グロース)
問 合 せ 先 取締役経営管理部長 宮内 駿
TEL. 03-6432-7524

**当社 SaaS 製品「Circle」が採用されている TOYOTA 系販売店向け
営業追客ツール「トヨトーク」の順調な導入経過のお知らせ**

2025年6月10日開催、LINE WORKS Partner Conference 2025にて、当社の SaaS 型 SalesTech 製品「Circle」が採用されている全国 TOYOTA 系販売店向け（※TOYOTA 自動車を取り扱う販売会社）営業追客ツール「トヨトーク」について発表がありました。

先般ご報告した通り、「トヨトーク」は既に全国の TOYOTA 系販売店へ順次導入に向けてたご支援の開始がされておりますが（2月の時点で30社を超える販売店よりご相談を頂いております）、先日に行われた LINE WORKS Partner Conference 2025 において、「LINE WORKS」が連携できる注目のシステムとしてトヨトークが壇上にて紹介をされたことを報告いたします。

なお、Circle は、ビジネス現場のコミュニケーションツール「LINE WORKS」（2017年度～2023年度まで7年連続で有料ビジネスチャット国内シェア No.1 を獲得）や各種 AI 製品を提供する LINE WORKS 株式会社（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：島岡 岳史）と共同で提供している営業支援ソリューションであり、業務効率化と顧客満足度向上を後押しする目的で開発されました。

「トヨトーク」の導入はオーティィー情報システム株式会社（本社：大阪府大阪市、代表取締役社長 久保 行央、久保 尚平）により行われています。

同社は、大阪トヨタ North 株式会社および大阪トヨタ South 株式会社のグループ会社とし

て、両販売店における営業部門の基幹業務である「点検サービスのご案内」「新車販売のご紹介」の最大効率化を通じ、トヨタによる営業業務改革に貢献することを掲げています。

今後も当社は、TOYOTA系販売会社をはじめとする各業界に向けた営業支援ソリューションの提供を推進し、事業に貢献するサービスの開発をパートナー企業と共に継続してまいります。

過去の発表内容：

URL：<https://line-works.com/pr/20250228/>