

2026年9月30日

各 位

会社名	株式会社スマレジ
代表者名	代表取締役 宮崎 龍平
	(コード番号:4431 東証グロース)

スマレジ、SB C&Sとディストリビューター契約を締結 ～全国の販売網を通じ、店舗への提案機会を拡大～

iPadなどのタブレットを利用したクラウドPOSレジ『スマレジ』を展開する株式会社スマレジ(本社:大阪府中央区、代表取締役:宮崎 龍平、以下「当社」)は、SB C&S株式会社(本社:東京都港区、代表取締役社長 兼 CEO:草川 和哉、以下「SB C&S」)と、ディストリビューター契約を締結しました。



本契約により、SB C&Sの販売パートナーネットワークを通じて、クラウドPOSレジ「スマレジ」のライセンスおよび関連ハードウェア、キャッシュレス決済サービス「PAYGATE」、クラウド勤怠管理システム「スマレジ・タイムカード」の販売を開始します。

スマレジはこれまで、直販に加え、販売パートナーとの連携を通じてサービスの提供機会を上げてきました。今回、全国に約15,000社の販売ネットワークを持つSB C&S社との新たな連携を通じて、各地域の販売パートナーとの接点をさらに上げていきます。

■ 今回の連携について

SB C&Sは、全国の販売パートナーネットワークを通じて、ハードウェアからソフトウェア、クラウドサービスまで幅広いICT商材を展開するディストリビューターです。

今回の契約により、SB C&Sを通じて「スマレジ」などの当社サービスを取り扱う販売パートナーが広がります。また、「スマレジ」に加え、「PAYGATE」「スマレジ・タイムカード」も取り扱い対象とし、店舗運営に関わる幅広い提案に

つなげていきます。

■ コメント(株式会社スマレジ 執行役員 アカウント営業部部長 阪本 将史)

このたび、SB C&Sとの販売パートナー契約を締結する運びとなりましたことを、大変うれしく思います。当社はこれまで、Webを中心とした自社マーケティングを主たる成長の原動力としてきました。今回の協業は、この成長エンジンを維持しつつ、新たな顧客獲得チャネルを重ね合わせるものです。

当社が最も期待しているのは、同社が全国規模の販売ネットワークを有するとともに、SaaSビジネスに特化した専任組織を設けている点でございます。POSは、継続的にご活用いただくことで初めて価値を発揮する商材です。同社とともに販売パートナー様を支援する体制を構築し、これまで接点を持ち得なかった全国の事業者様への提案機会を拡げていきます。

当社は本協業を、中期的な成長を支える重要な柱の一つと位置づけています。販売パートナー様を通じた提案の型を確立し、店舗が抱える課題の解決に一層取り組んでいきます。

■ コメント(SB C&S株式会社 執行役員 クラウドサービス推進本部 本部長 守谷 克己)

このたび、株式会社スマレジ様とのディストリビューター契約締結を大変うれしく思います。店舗を取り巻く環境が大きく変化する中、POSを起点としたデータ活用やキャッシュレス決済、勤怠管理など、店舗運営のデジタル化は今後さらに加速していくと考えています。高い機能性と幅広い業態への対応力を持つスマレジ様のサービスと、SB C&Sが持つ全国の販売ネットワーク、幅広いICT商材を組み合わせることで、店舗DXにおける新たな価値を提供してまいります。今後は販売パートナーの皆さまと連携し、「スマレジ」を中心とした店舗DXソリューションの普及を推進するとともに、お客さまの事業成長に貢献してまいります。

■ SB C&S株式会社について

SB C&S株式会社は、ソフトバンクグループの原点であるIT流通ビジネスを受け継ぐとともに、市場環境の変化を迅速にとらえ、新たなビジネスモデルを生み出しています。法人向けには、国内最大規模の販売ネットワークを通じ、クラウドやAIを含めた先進のテクノロジーを活用したプロダクト・ソリューションを提供しています。コンシューマ向けには、独自の企画・開発力を生かし、ソフトウェアやモバイルアクセサリーから、IoTプロダクト・サービスへと商品ラインアップを拡充しています。詳細はウェブサイトをご覧ください。<https://cas.softbank.jp/>

お問い合わせ:スマレジIR担当 ir_corp@smaregi.jp

IR情報: <https://corp.smaregi.jp/ir/>