



各位

2025年7月14日
株式会社アスマーク
(証券コード：4197 東証スタンダード)

株式会社リーン・ニシカタとの戦略的業務提携に関するお知らせ

株式会社アスマーク（代表取締役：町田 正一、所在地：東京都渋谷区、以下「当社」）は、2025年7月14日開催の取締役会において、株式会社リーン・ニシカタ（代表取締役：西方 智晃、所在地：東京都千代田区、以下「LN社」）との間で、将来を見据えた戦略的業務提携契約（以下「本提携」）の締結について決議いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。



■業務提携の理由

昨今、デジタルトランスフォーメーション（DX）の進展に伴い、企業活動におけるデータ活用は競争力の源泉としてますます重要性を増しております。特に、高度なデータ分析に基づくインサイトの抽出は、新たな顧客価値の創造や事業機会の創出に不可欠です。

当社は、リサーチ事業を中核に、お客様のマーケティング課題解決を支援してまいりましたが、このデータ主導型社会において更なる成長を遂げるためには、データ分析体制の抜本的な強化が急務であると認識しております。

一方、LN社は、代表の西方氏を中心とした少数精鋭の専門家集団であり、高度な分析アルゴリズムの開発やデータサイエンティストの育成において傑出した実績と能力を有しております。

本提携は、当社の事業基盤とLN社の高度な分析能力という両社の強みを戦略的に融合させるものです。これにより、データ分析領域におけるサービスを飛躍的に強化し、クライアントの事業課題解決に貢献することで、両社の持続的な成長と企業価値の向上を加速させることを目的としております。

■業務提携の内容

本提携では、両社のリソースと専門性を相互に活用し、事業基盤の強化を図ります。

1. LN社から当社への支援内容

- ・ CAO (Chief Analytics Officer)の招聘

LN社の代表である西方氏が、当社のCAOに就任し、当社グループ全体のデータ分析サービスを統括します。これにより、当社グループにおける分析体制の抜本的な強化と高度化を推進します。

- ・ 高度分析プロジェクトの連携

当社が受託する高度な分析プロジェクトにおいて、LN社の専門的な支援を受け、対応力を強化します。

- ・ データ分析人材の育成

LN社の知見を活用し、当社内のデータ分析人材の育成プログラムを構築・実行し、組織的な分析能力の更なる底上げを目指します。

2. 当社からLN社への支援内容

- ・ 営業リソース・事業機会の提供

当社の顧客ネットワークと営業リソースを活用し、LN社の案件獲得を優先的にサポートすることで、同社の売上拡大を図ります。

- ・ データ分析人材リソースの提供

LN社が推進するプロジェクトに、当社のデータ分析人材（育成人材含む）を配置することで、LN社は事業拡大に伴う人的リソースを確保し、より多くの案件に対応することが可能となります。

- ・ 経営支援及び事業開発サポート

当社の持つ事業開発や組織運営のノウハウを提供し、LN社の経営基盤強化をサポートします。

本提携は、まず業務面での協業から開始し具体的なシナジーの創出を目指しつつ、今後、より強固な関係性を構築することも模索しながら、両社で連携してまいります。

■今後の影響

本件及び本取組みは中長期的に当社の業績に寄与する見込みではありますが、業績に与える影響は軽微であると考えております。今後、開示すべき事項が発生した場合には、速やかに公表いたします。

【会社概要】

株式会社アスマーク

代表取締役：町田 正一

所在地：東京都渋谷区東 1-32-12 渋谷プロパティータワー4階

事業内容：オンライン・オフラインの総合マーケティングリサーチ事業／HR テック事業

URL：<https://www.asmarq.co.jp/>

株式会社リーン・ニシカタ

代表取締役：西方 智晃

所在地：東京都千代田区丸の内 1-8-3 丸の内トラストタワー本館 20階

事業内容：データ分析技術を駆使したデジタルコンテンツにまつわるコンサルティング

URL：<https://www.lean-nishikata.com/>

【お問い合わせ】

株式会社アスマーク IR 担当

メールアドレス：ir@asmarg.co.jp