



2026年4月13日

各 位

会 社 名 株式会社ココペリ
代表者名 代表取締役 CEO 近藤 繁
(コード番号：4167 東証グロース)
問合せ先 取締役コーポレート事業部 馬庭 興平
ゼネラルマネージャー
info-ir@kokopelli-inc.com

みずほ銀行、海外ビジネスマッチングプラットフォーム「MIZUHO BIG ADVANCE GLOBAL」を提供開始

当社と株式会社みずほ銀行（東京都千代田区、取締役頭取：加藤 勝彦、以下「みずほ銀行」）は、4月13日より「MIZUHO BIG ADVANCE GLOBAL」のサービスを開始することをお知らせいたします。

■ 「BIG ADVANCE GLOBAL」導入の背景

近年、日本における人口減少や国内市場の縮小が進行する中、円安の影響も相まって、海外市場への関心を高める中堅・中小企業が増加しています。売上拡大や新たな販路開拓を目指す企業にとって、海外展開は重要な成長戦略の一つとなりつつあります。一方で、言語や商習慣の違い、現地パートナーの開拓、さらには貿易実務に関する専門知識など、多くの障壁が存在しており、中堅・中小企業にとって海外取引への参入は依然として高いハードルがあります。

こうした課題を踏まえ、既に日本国内でビジネスマッチングに関するサービス等を展開する当社は、海外展開に挑戦したい中堅・中小企業を支援すべく、海外ビジネスマッチングに特化した国内初のグローバルプラットフォーム「BIG ADVANCE GLOBAL」の開発を推進してきました。

当社とみずほ銀行は、海外ビジネスマッチングプラットフォーム「BIG ADVANCE GLOBAL」の導入に向けた正式契約に至ったことで、みずほ銀行が国内外に持つ広範なネットワークや、中堅・中小企業支援に関する豊富な知見を活用し、より多くの中堅・中小企業が“地域発世界”の挑戦に取り組める環境の実現に向けた支援ができるのではないかと考えています。

■ 「BIG ADVANCE GLOBAL」について

海外ビジネスマッチングプラットフォーム「BIG ADVANCE GLOBAL」は、日本企業と海外企業が国境や言語の垣根を越えて出会い、ビジネスの可能性を広げるための新たなサービスです。海外展開地域は、まずタイからスタートし、将来的にはASEAN全体へと拡大する予定です。本プラットフォームは販路拡大や新たな仕入先の開拓をするビジネスマッチングのみならず、中堅・中小企業同士のイノベーションを創出し、両国の中堅・中小企業がグローバルマーケットで持続的に成長するための基盤を築きます。