



2025年4月24日

各位

会社名 株式会社ココペリ  
代表者名 代表取締役 CEO 近藤 繁  
(コード番号：4167 東証グロース)  
問合せ先 取締役コーポレート事業部 馬庭 興平  
ゼネラルマネージャー  
info-ir@kokopelli-inc.jp

## みずほ銀行と「BIG ADVANCE GLOBAL」導入に向けた覚書の締結に関するお知らせ

当社と、株式会社みずほ銀行（東京都千代田区、取締役頭取：加藤 勝彦、以下「みずほ銀行」）は、2025年6月にサービス開始予定である、海外ビジネスマッチングプラットフォーム「BIG ADVANCE GLOBAL（ビッグアドバンスグローバル）」について、サービス導入に向けた覚書を締結しました。

当社とみずほ銀行は、本合意に基づき、法人のお客さまに対する海外展開支援を推進するとともに、みずほ銀行が有するグローバルネットワークとの連携を通じて、「BIG ADVANCE GLOBAL」の国際的な競争力の強化を図っていきます。



### ■ サービス導入の背景

近年、日本における人口減少や国内市場の縮小が進行する中、円安の影響も相まって、海外市場への関心を高める中堅・中小企業が増加しています。売上拡大や新たな販路開拓を目指す企業にとって、海外展開は重要な成長戦略の一つとなりつつあります。一方で、言語や商習慣の違い、現地パートナーの開拓、さらには貿易実務に関する専門知識など、多くの障壁が存在しており、中堅・中小企業にとって海外取引への参入は依然として高いハードルがあります。

こうした課題を踏まえ、既に日本国内でビジネスマッチングに関するサービス等を展開する当社は、海外展開に挑戦したい中堅・中小企業を支援すべく、海外ビジネスマッチングに特化した国内初のグローバルプラットフォーム「BIG ADVANCE GLOBAL」の開発を推進してきました。

当社とみずほ銀行は、海外ビジネスマッチングプラットフォーム「BIG ADVANCE GLOBAL」の導入に向けた基本合意に至ったことで、みずほ銀行が国内外に持つ広範なネットワークや、中堅・中小企業支援に関わる豊富な知見を活用し、より多くの中堅・中小企業が“地域発世界”の挑戦に取り組める環境の実現に向けて支援してまいります。

### ■ 「BIG ADVANCE GLOBAL」について

海外ビジネスマッチングプラットフォーム「BIG ADVANCE GLOBAL」は、日本企業と海外企業が国境や言語の垣根を越えて出会い、ビジネスの可能性を広げるための新たなサービスです。本プラットフォームは販路拡大や新たな仕入先の開拓をするビジネスマッチングのみならず、中堅・中小企業同士のイノベーションを創出し、両国の中堅・中小企業がグローバルマーケットで持続的に成長するための基盤を築きます。

### ■ 今後について

2025年6月の日本及びタイ国でのサービス開始を皮切りに、みずほ銀行とココペリは、広範囲にわたるネットワークを活用することで、「BIG ADVANCE GLOBAL」のサービスを将来的にASEAN地域へさらに拡大する計画を進めていきます。また AI テクノロジーを活用することで、最適なマッチング先の自動レコメンドなどより高度なビジネスマッチングサービスを提供していく予定です。