

2026 年 10 月 13 日

各 位

会 社 名 株式会社ニーズウェル
代 表 者 名 代表取締役社長 松岡 元
(コード番号:3992 東証プライム市場)

「ValueCreationProject」の進捗状況に関するお知らせ

株式会社ニーズウェル(本社:東京都千代田区、代表取締役社長:松岡 元)は、持続的な成長と企業価値の向上を目指し、「ValueCreationProject」を推進しております。その一環として、従来のシステム開発・運用支援に加え、顧客の業務課題・経営課題の解決に資するソリューションの創出、顧客・事業領域の拡大、ITアウトソーシングを通じた提案力の強化など、ソリューションプロバイダへの転換に向けた取り組みを進めてまいりました。また、これらを支える人材基盤の強化、生産性向上、株主還元およびIR・PR活動の充実にも取り組んでおります。

このたび、2026年9月末までの主な取り組みおよび進捗について、以下のとおりお知らせいたします。

1. AI・クラウド領域における独自ブランドの本格展開

AI ソリューションブランド「Prophetter AI」および経費管理 DX プラットフォームブランド「Valxia」の立ち上げと展開を進めました。

■AIソリューションブランド:Prophetter AI

AI を活用した業務の自動化・効率化を支援し、お客様の業務課題・経営課題の解決に貢献するソリューションとして展開しています。DX の起点となるデータ分析サービスやお客様専用 AI モデルの開発などを通じて、お客様の経営革新を初期段階から支援してまいります。

■経費管理DXプラットフォームブランド:Valxia

当社が培ってきたクラウド経費精算領域の技術力とノウハウを結集し、従来個別に提供してきた経費・請求・出張管理領域のソリューションを統合しました。業務効率化に加え、ガバナンス強化やデータ活用、AI 活用による経営高度化まで、提供価値の拡大を図っています。

両ブランドの展開により、当社の技術・ノウハウを標準化・再現性のあるソリューションとして提供する体制を強化しました。今後は、これらのソリューションの展開を通じて、新たな成長機会の創出につなげてまいります。

2. 顧客基盤・事業領域の拡大

当社ソリューションの展開により自治体・文教分野への新規参入を実現しました。また、金融分野のシステム開発では、既存顧客との取引深耕を進め、AI 活用、DX 化、テスト自動化領域で実績を積み上げています。さらに、IT アウトソーシングを通じて顧客業務への理解を深め、業務課題の把握から上流工程への参画、SI とソリューションを組み合わせた改善提案へと、提供価値の拡大を進めています。

また、セキュリティ領域においても、企業のデータガバナンス強化、内部不正・外部攻撃への備え、生成 AI 活用時の秘密情報保護に加え、SCS 評価制度への対応を見据えたセキュリティ管理体制の整備まで、セキュリティソリューションの拡充により、幅広い課題への支援力を高めております。

引き続き、強固な顧客基盤を活かしたクロスセル・アップセルを推進するとともに、AI・DX・クラウド・セキュリティ領域における事業拡大を加速してまいります。

3. AIを活用した事業変革と生産性向上

生成 AI を開発工程に組み込む「AI 駆動開発」の推進や、海外 IT 企業との技術連携を通じて、開発力の強化に取り組みました。また、AI を活用したマイグレーションサービスの強化を進め、開発工程の効率化や属人化の抑制に向けた体制整備を推進しました。今後も AI 駆動開発の活用領域を拡大し、開発生産性の向上と大規模案件への対応力強化を図ってまいります。

4. 事業成長を支える人材基盤の強化

当社は、AI を活用するだけでなく、AI 時代において社会やお客様から必要とされるエンジニアの育成を重要な経営課題と位置付けています。採用・教育体制の整備、生成 AI を活用した技術研修、大学との産学連携などを通じて、技術力と業務知識を兼ね備えた専門人材の育成を推進しています。

また、健康経営の推進を含め、社員一人ひとりが能力を発揮できる環境を整備し、人材の成長と組織力の強化を事業成長につなげてまいります。

5. 設立40周年を記念した株主還元

当社は、設立 40 周年を記念し、株主の皆様への感謝を込めて、2026 年 9 月期の期末配当において 1 株当たり 2 円の記念配当を実施することを決定しました。これは、長年にわたり当社をご支援いただいている株主の皆様への感謝と、今後の事業成長および企業価値向上に向けた強い意志を表すものです。

今後も、成長投資とのバランスを図りながら、持続的な成長の成果を株主の皆様へ還元できる経営を推進してまいります。

6. 「ValueCreation700」の結果

「ValueCreationProject」の取り組みの一環として、当社は 2025 年 7 月より、株価 700 円を目標とする「ValueCreation700」を推進してまいりました。

しかしながら、2026 年 9 月末までの目標期間内での達成には至りませんでした。当社はこの結果を真摯に受け止めております。

一方で、当社が目指す企業価値向上は、株価のみを目的とするものではありません。株価は、事業成長と将来への期待を映す重要な指標の一つであるとの認識のもと、今後も「ValueCreationProject」を継続し、事業拡大、SI 事業の高付加価値化とソリューションビジネスの拡大による事業構造の転換、生産性向上を着実に進めてまいります。

7. 会社概要

社名	株式会社ニーズウェル https://www.needswell.com/		
本社所在地:	東京都千代田区紀尾井町 4-1 ニューオータニ ガーデンコート 13 階		
代表者:	代表取締役社長 松岡 元	設立:	1986年10月
社員数(連結):	597名 (2025年9月末日)	資本金:	9億8百万円(2025年9月末日)
事業内容:	ソフトウェアの開発・運用・保守、ソリューション製品の開発・販売・運用・保守、 関連技術・ソリューションの研究開発(AI駆動開発 等)		
お問い合わせ:	ニュースリリースについて 経営企画部 TEL:050-5357-8346(直) E-mail: ir-contact@needswell.com		
報道関係資料:	IR ニュース	https://www.needswell.com/ir/news	
	その他のお知らせ	https://www.needswell.com/news/index	

以上