

報道関係者各位

2026年 6 月 25 日

テモナ株式会社

OMGホールディングスのGENKIDO社・EXPAND社で、テモナが提供する店舗型事業者向けサブスクシステム「サブスクアット」を直営店70店舗にて導入

サブスク事業の支援サービスを提供するテモナ株式会社（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：本多渉、以下「テモナ」）は、テモナが提供する店舗型事業者向けサブスクシステム「サブスクアット」が、株式会社OMGホールディングス（以下「OMGホールディングス」）のグループ会社である株式会社GENKIDOおよび株式会社EXPAND（以下「導入企業」）の全国70店舗で採用されたことをお知らせします。

本導入を通じて、物販および施術のサブスク化による収益最大化を支援するとともに、オペレーションの自動化によって、導入企業における持続可能な経営基盤の確立を後押しします。



心と体を健康にする
OMG PARTNERS

株式会社 **GENKIDO**



■ 導入の背景

近年、治療院業界においては療養費の審査厳格化が加速しており、従来の保険診療に依存した収益構造から脱却し、新たな収益源の確保が喫緊の課題となっています。この経営環境の変化に対応し、長期的な安定収益を確立するため、施術のサブスク化や物販商品の継続購入等の「ストック型収益」への転換が大きな注目を集めています。

しかし、この「ストック型収益」への転換を実現するには、継続購入を促す仕組みづくりに加え、出荷・在庫管理や煩雑な契約管理、決済トラブルへの対応、さらには解約・変更手続きといったバックオフィス業務の肥大化が大きな障壁となります。特に多店舗展開においては、これらの運用負荷が店舗数に応じて増幅し、現場のリソースを圧迫するため、新たな収益モデルへの挑戦を阻む要因となっていました。

導入企業は、これらの課題を解決し、次世代の治療院モデルを確立するため、施術のサブスク化と物販の一元管理を可能にする「サブスクアット」を70店舗で導入することを決定いたしました。

本システムは、煩雑な契約管理をデジタル化するだけでなく、無在庫販売の仕組みを活用することで、店舗側のリソースを圧迫することなく物販の最大化を実現します。

■ 期待される効果

本システムの導入を通じて、全国70店舗の運営効率化と収益構造の改革を推進し、以下の実現を支援します。

◆ 無在庫物販による収益最大化とリスク低減

ドロップ SHIPPING の仕組みを活用し、店舗側の在庫リスクや配送リソースを圧迫することなく、物販売上の拡大に寄与します。

◆ 施術のサブスク化による安定収益の確立

継続決済の仕組みを構築することで、ストック型収益の柱を構築し、持続可能な店舗経営を支援します。

◆ 店舗運営事務の標準化とリソースの最適化

煩雑な契約変更・休会・解約手続きや、定期課金の管理をデジタル化して標準化。バックオフィス業務の負荷を大幅に軽減し、施術者が本来の専門業務に専念できる環境を整備します。

■ サブスクアットについて

「サブスクアット」は、店舗型事業者様が実施するサブスクリプションビジネスに必要な運用（無在庫物販、顧客管理、定期課金、契約変更など）を支援するサブスク管理システムです。店舗型事業者様の運用形態に合わせ、商品の無在庫販売や、デジタルチケットの販売・売上や顧客の一元管理が可能で、継続課金モデルの立ち上げおよび運用の効率化をサポートします。

■ OMGホールディングスについて

OMGホールディングスは、整骨院事業・リラクゼーション事業として「GENKIDO（げんき堂整骨院）」や「EXPAND」などを全国に展開する、日本を代表する総合健康増進企業です。グル

ープ全体で「世の中の方々の心と体を健康にする為の事業を推進し続けることによって、社会貢献し続けること」をポリシーに掲げ、治療院事業から介護、美容事業へと領域を拡大。全国各地に拠点を構え、多様なアプローチから地域社会の健康増進を牽引しています。

<会社概要>

会社名：株式会社OMGホールディングス

代表者：代表取締役社長 大平 雄伸

所在地：東京都台東区浅草橋5-5-5-6F

設立：2009年11月

URL：<https://omg-holdings.co.jp/>

事業内容：OMGパートナーズの事業の経営、経営指導、コンサルティング

■ テモナ株式会社について

テモナ株式会社は、「てもなく（＝簡単に、たやすく）」という古語を社名の由来とし、「サブスクで世の中を豊かに」というパーパスのもと、サブスクリプション型ビジネスの支援に特化したサービスを展開しています。主力サービス「サブスクストア」は、定期購入モデルの構築・運用を支えるシステムとして多くの事業者にご利用されており、導入支援やマーケティングサポートも提供しています。さらに、リアル店舗とECを融合したマーケットの提供にも注力しており、店頭での顧客接点を起点に、オンラインでの関係性を継続・深化させる仕組みも構築しています。システム提供に加え、導入支援やマーケティングなど多面的なサポートを行い、サブスクを通じて企業の成長を支援します。

<会社概要>

会社名：テモナ株式会社（証券コード：3985）

代表者：代表取締役社長 本多 渉

所在地：東京都渋谷区渋谷3-2-3 帝都青山ビル6F

設立：2008年10月

URL：<https://temona.co.jp>

事業内容：サブスクリプションに関わる各種支援事業

==

○本件に関するお問い合わせ

テモナ株式会社 セールスチーム

sales@temona.co.jp

○本プレスリリースに関するお問い合わせ先

テモナ株式会社

電話番号：03-6635-6452

WEB：<https://temona.co.jp/contact/>

E-mail：pr@temona.co.jp