## 株式会社朝日ネット

# 決算説明

2026年3月期 中間期 (2025年4月1日~2025年9月30日)

#### <将来予測に関する注意事項>

この資料に記載されている当社の現在の計画、見通し、戦略、確信などのうち歴史的事実でないものは将来の業績に関する見通しです。

これらの記述は現時点で入手可能な情報から得られた当社の経営者の判断に基づいています。従いましてこれら業績見通しに全面的に依拠することは控えるようお願いいたします。様々な重要な要因により実際の業績はこれら業績見通しと大きく異なる可能性があり、そして見通しと比べて悪い結果となる場合もあります。

また掲載内容については細心の注意を払っておりますが掲載された情報 の誤り等に関し当社は一切責任を負うものではありませんのでご了承くだ さい。



証券コード:3834



### 目次

- 1 2026年3月期 中間期業績
- 2 事業の状況
  - ◆インターネット接続サービスの状況
    - ・ISP「ASAHIネット」
    - ・VNE「v6 コネクト」
  - ◆インターネット関連サービスの状況
    - ・教育支援サービス「manaba」



3,360

### 売上高の推移

#### 26/3期中間期の売上高は前年同期比228百万円の増収



△0.0%

3.016

3,029

+6.2%

2,873

2,820

22/3期 23/3期 24/3期 25/3期 26/3期

3.013

3,029

+7.5%

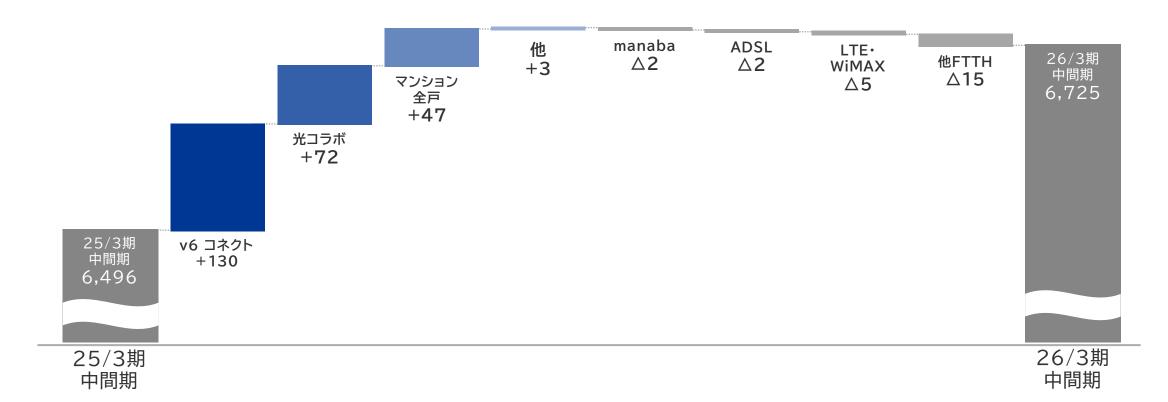
3,231



### 売上高 前期比差異

#### 「v6 コネクト」とFTTH接続サービス数の増加により増収

(単位:百万円)

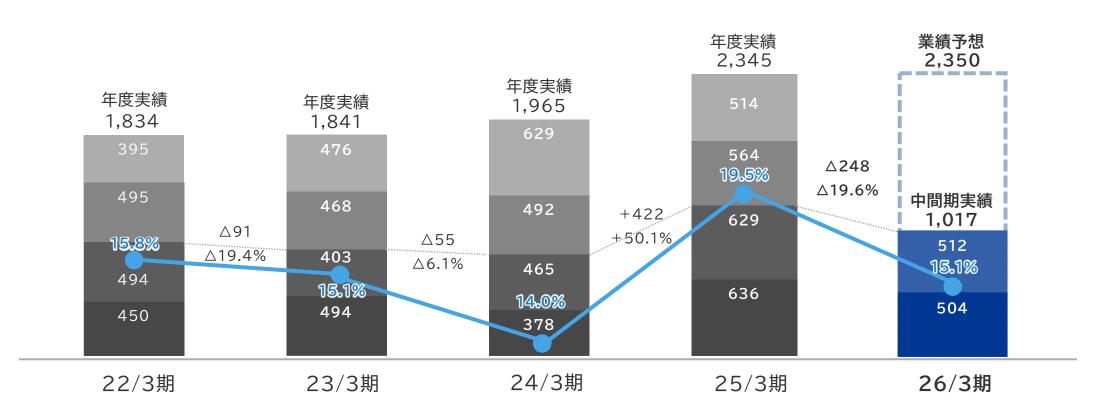




### 営業利益の推移

#### 営業利益は前年同期比19.6%減益、各種費用が増加

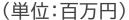


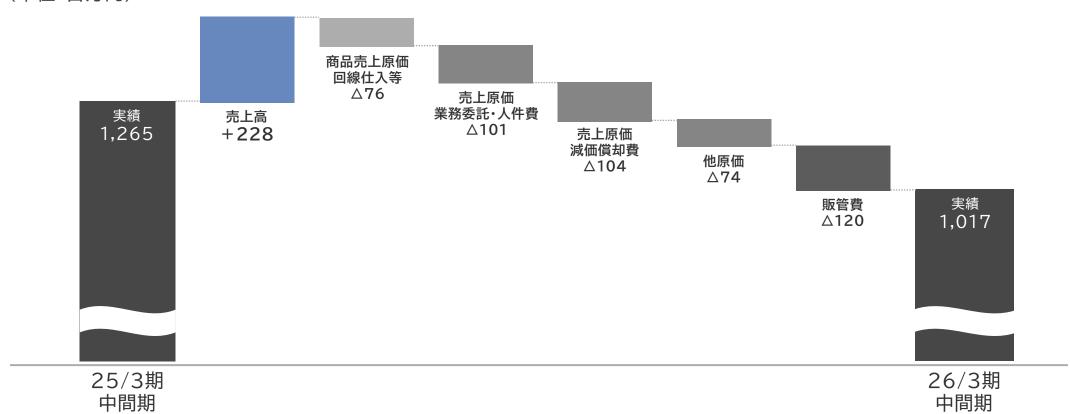




### 営業利益 前期比差異

#### 売上原価は業務委託費と人件費が増加、販管費は施策費用が増加







### EBITDAの推移

#### 26/3期は基幹システムの一部を3Q以降にリリース予定

(単位:百万円)		22/3期	23/3期	24/3期	25/3期	26/3期 (中間期)	26/3期 (予想)
	営業利益	1,834	1,841	1,965	2,345	1,017	2,350
	減価償却費	818	895	883	974	532	1,100
	EBITDA (**)	2,653	2,737	2,849	3,320	1,550	3,450
	EBITDA マージン	22.9%	22.5%	22.3%	25.4%	23.1%	25.6%
	設備投資	1,160	1,055	1,830	2,860	1,179	2,000

(※)EBITDAは営業利益+減価償却費で算出しております。



### 経営成績

				_		
(単位:百万円)		25/3期 中間期	26/3期 中間期	増減額	増減率	業績予想 進捗率
	売上高	6,496	6,725	+228	3.5%	49,8%
	営業利益	1,265	1,017	△248	△19.6%	43.3%
	経常利益	1,276	1,029	△246	△19.3%	43.4%
	当期純利益	977	725	△252	△25.8%	43.7%
	1株当たり 当期純利益	36円11銭	27円72銭	_	_	_



### 財政状態

(単位:百万円)		25/3期	26/3期 中間期	増減額	増減率
	総資産	14,787	14,547	△240	△1.6%
	負債	1,696	1,673	∆23	△1.4%
	純資産	13,091	12,873	△217	△1.7%
	自己資本比率	88.5%	88.5%	_	_



### 資本コストや株価を意識した経営

(単位:百	万円)	23/3期	24/3期	25/3期	26/3期 (中間期)
	売上高	12,170	12,217	13,078	6,725
	営業利益	1,841	1,965	2,345	1,017
	当期純利益	1,285	1,289	1,752	725
	1株当たり純資産額	427.08	450.96	487.63	496.81
	ROE(自己資本利益率)	11.1%	10.5%	13.7%	_
	株価(3月終値)	590円	644円	677円	_
	PBR(株価純資産倍率)	1.38	1.43	1.39	_

※株主資本コストはCAMPで算定(リスクフリーレートは10年物国債利回りの年平均、公開情報を基に自社で算出したβ、市場リスクプレミアム)



### 剰余金の配当に関するお知らせ

(単位:百万円)		決定額	直近の配当予想 (2025年8月8日公表)	前期実績 (2025年3月期)	
	基準日	2025年9月30日	同左	2025年3月31日	
	1株当たり 配当金	12円50銭	12円50銭	12円50銭	
	配当額の総額	323百万円		335百万円	
	効力発生日	2025年12月2日		2025年6月26日	
	配当原資	利益剰余金	<del></del>	利益剰余金	



### 株主還元

#### 2026年3月期末の配当金は期末12円50銭、年間25円を予定

(単位:百	万円)	22/3期	23/3期	24/3期	25/3期	26/3期 (予定)
	当期純利益	1,255	1,285	1,289	1,752	1,659
	配当金	21円00銭	22円50銭	23円00銭	24円50銭	25円00銭
	配当性向	46.7%	49.0%	49.5%	37.7%	40.5%
	自己株取得総額	_	_	195百万円	606百万円	701百万円
	総還元性向	46.7%	49.0%	64.6%	72.1%	81.3%

(注)自己株式立会外買付取引(ToSTNet-3)による自己株式の買付に関するお知らせについて、2025年5月12日付けで発表しました。



### 朝日ネットの事業

#### インターネット接続サービス





FTTH接続サービス

モバイル接続サービス

その他接続サービス





#### インターネット関連サービス

教育支援 サービス



その他

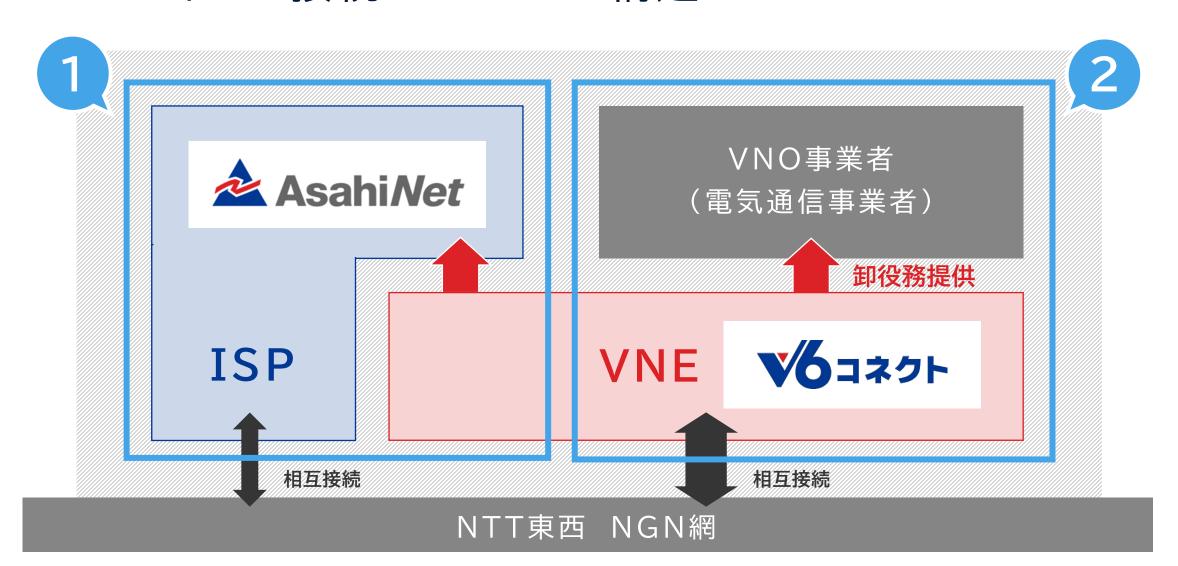
メールサービス

セキュリティサービス

その他関連サービス



### インターネット接続サービスの構造





### インターネット接続サービス 売上高

(単位:百万円)		25/3期 中間期	26/3期 中間期	増減額	増減率
	ISP「ASAHIネット」	4,770	4,872	+102	2.1%
	VNE「v6 コネクト」	1,053	1,184	+130	12.4%
	合計	5,824	6,057	+232	4.0%



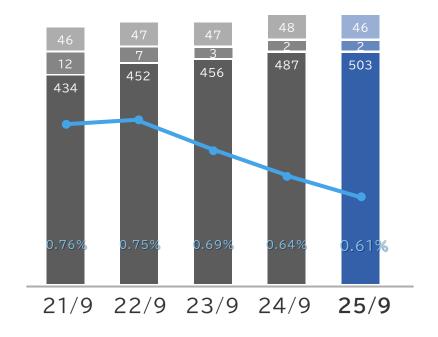
### ISP「ASAHIネット」インターネット接続契約数の推移

#### 広告宣伝費を投下し、FTTH接続サービスの契約数増加を目指す

(単位:千ID)

	2025年 9月末	2026年 9月末	増減数
FTTH(光接続)	487	503	+17
ADSL	2	2	Δ0
モバイル接続	48	46	Δ1







### ISP「ASAHIネット」の取り組み

FTTH接続サービスを中心とした契約数増加を目指した活動を推進



FTTH接続サービス

モバイル接続サービス

オプション



NTT東西の「フレッツ 光」に 対応したISPサービスの獲得

- ・フレッツ 光クロス(ISP)
- ・フレッツ 光ネクスト (ISP)
- マンション全戸加入プラン (ISP)

#### Webチャネル

自社サービスサイトを 経由したサービスの獲得

- AsahiNet 光 (ISP+FTTH)
- •LTE ANSIM (ISP+固定IP)
- WiMAX (ISP+固定IP+端末)

### 法人会員

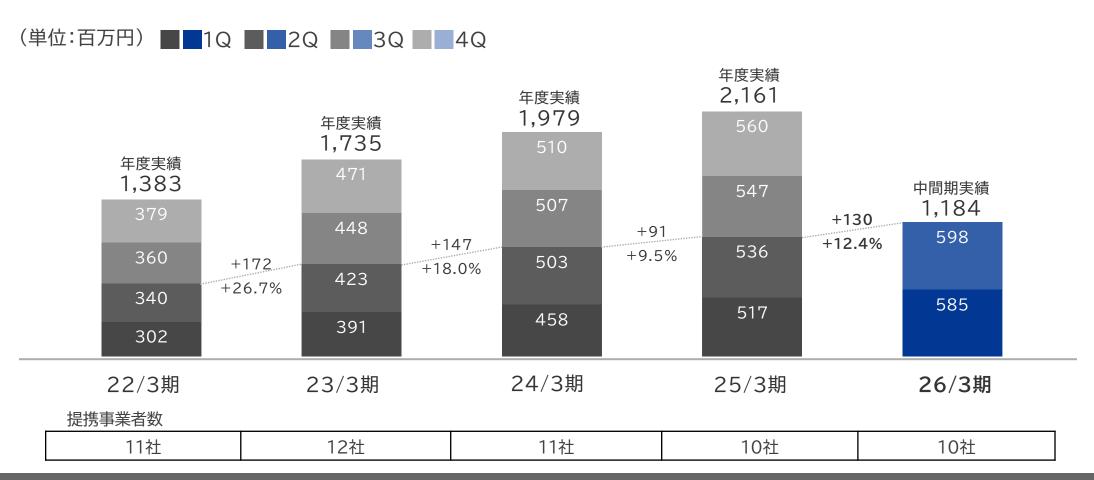
自社サービスとISPを 組み合わせた 付加価値サービスの獲得

- ・フレッツ 光クロス(ISP)
- ・フレッツ 光ネクスト(ISP+固定IP)



### VNE「v6 コネクト」売上高と提携事業者数の推移

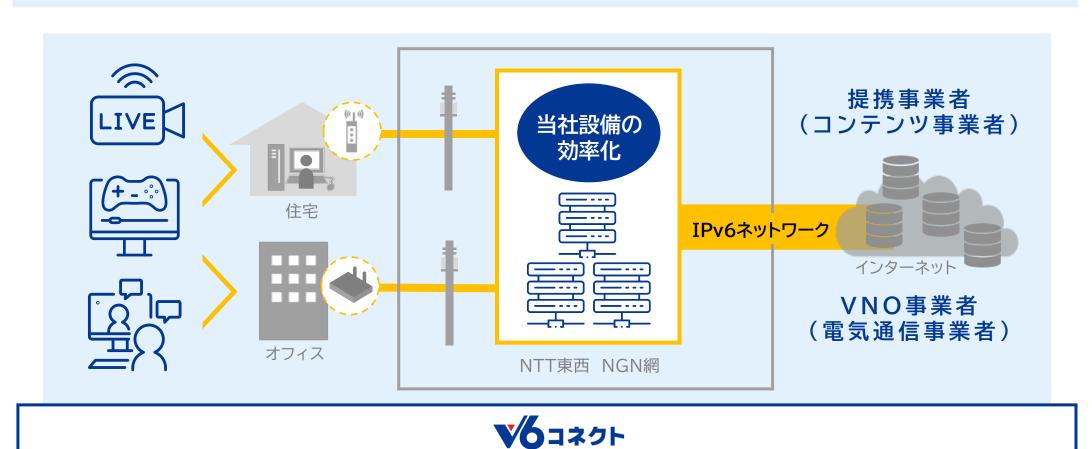
#### 「v6 コネクト」の売上高は前年同期比12.4%増収





### VNE「v6 コネクト」の取り組み

#### 提携事業者との協業関係とネットワーク設備の効率化





### インターネット関連サービス 売上高

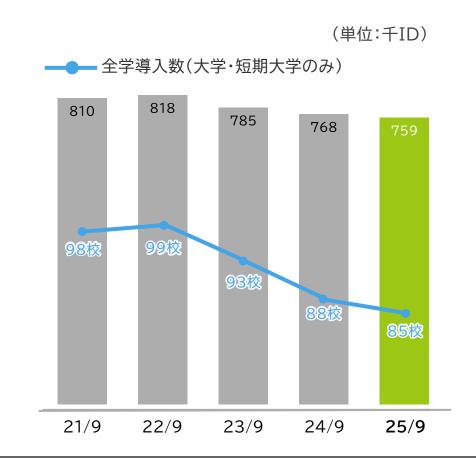
(単位:百万円)		25/3期 中間期	26/3期 中間期	増減額	増減率
	教育支援サービス 「manaba」	292	290	∆2	△0.7%
	「その他」	388	377	Δ2	△0.5%
	合計	701	668	△4	△0.6%



### 教育支援サービス「manaba」契約ID数の状況

#### 契約ID数は前年同期末比9千ID減少。全学導入校数は85校







### 教育支援サービス「manaba」の取り組み

教育の可能性が広がる60機能以上を2026年度までに提供予定







### 2026年3月期 中間期決算まとめ

- 1 2026年3月期 業績
  - ・売上高は6,725百万円。2013年3月期から14年連続で過去最高の売上高を更新
  - ・営業利益は1,017百万円。前年同期比19.6%の減益
- 2 事業の状況
  - ◆ISP「ASAHIネット」
    FTTHサービス契約数は前年同期末比17千ID増。広告宣伝費を投下し会員獲得に取り組む
  - ◆VNE「v6 コネクト」 売上高は前年同期比12.4%増加。提携事業者が取り扱う1回線当たりトラフィック増により増収
  - ◆教育支援サービス「manaba」 契約ID数は前年同期末比9千ID減の759千ID。大規模なサービス開発に取り組む

