

報道関係者各位

株式会社プルソワンとの業務提携のお知らせ
AI×製造の融合で自社化粧品 OEM 事業「DXOEM」を推進、11 月より公式サイトを開設

2025 年 11 月 10 日

会社名 THE WHY HOW DO COMPANY 株式会社
代表者名 執行役員社長 CEO 亀田 信吾
(コード:3823 東証スタンダード)

THE WHY HOW DO COMPANY 株式会社(本社:東京都新宿区、執行役員社長 CEO:亀田信吾、東証スタンダード:3823、以下「ワイハウ社」)は、化粧品・美容関連商品の企画開発・製造・販売を行う株式会社プルソワン(本社:大阪市北区、代表取締役:三須磨 千津代、以下「プルソワン社」)と、化粧品 OEM 分野における業務提携契約を締結いたしました。本提携を通じて、ワイハウ社は自社内で化粧品 OEM 企画・製造が可能な体制を整備し、2025 年 11 月に化粧品 OEM 事業サイト「DXOEM(ディーエックスオーイーエム)」をローンチいたします。

AI によるデータ活用と製造現場の融合により、ブランド企業・サロン・クリニック等への包括的支援を開始します。



1. 提携の背景と目的

ワイハウ社は、これまでマーケティング支援・新規事業立ち上げ・M&A 支援など、企業の成長を多面的に支援する事業を展開してまいりました。

一方、プルソワン社は 1984 年の創業以来、全国のエステサロンや美容クリニックと共に、43 年にわたり現場知見と製造ノウハウを蓄積してきた老舗 OEM メーカーです。

本提携により、ワイハウ社はプルソワン社の OEMDX システムおよび製造支援ネットワークを活用し、自社内で化粧品 OEM を企画・製造できる体制を構築いたします。

2. 提携の概要

(1) ワイハウ社の役割

- ・ 自社ブランドおよびクライアント向け OEM 事業の企画・販売推進

- ・ DXOEM サイト(<https://www.dxoem.jp>)の企画・運営

(2) プルソワン社の役割

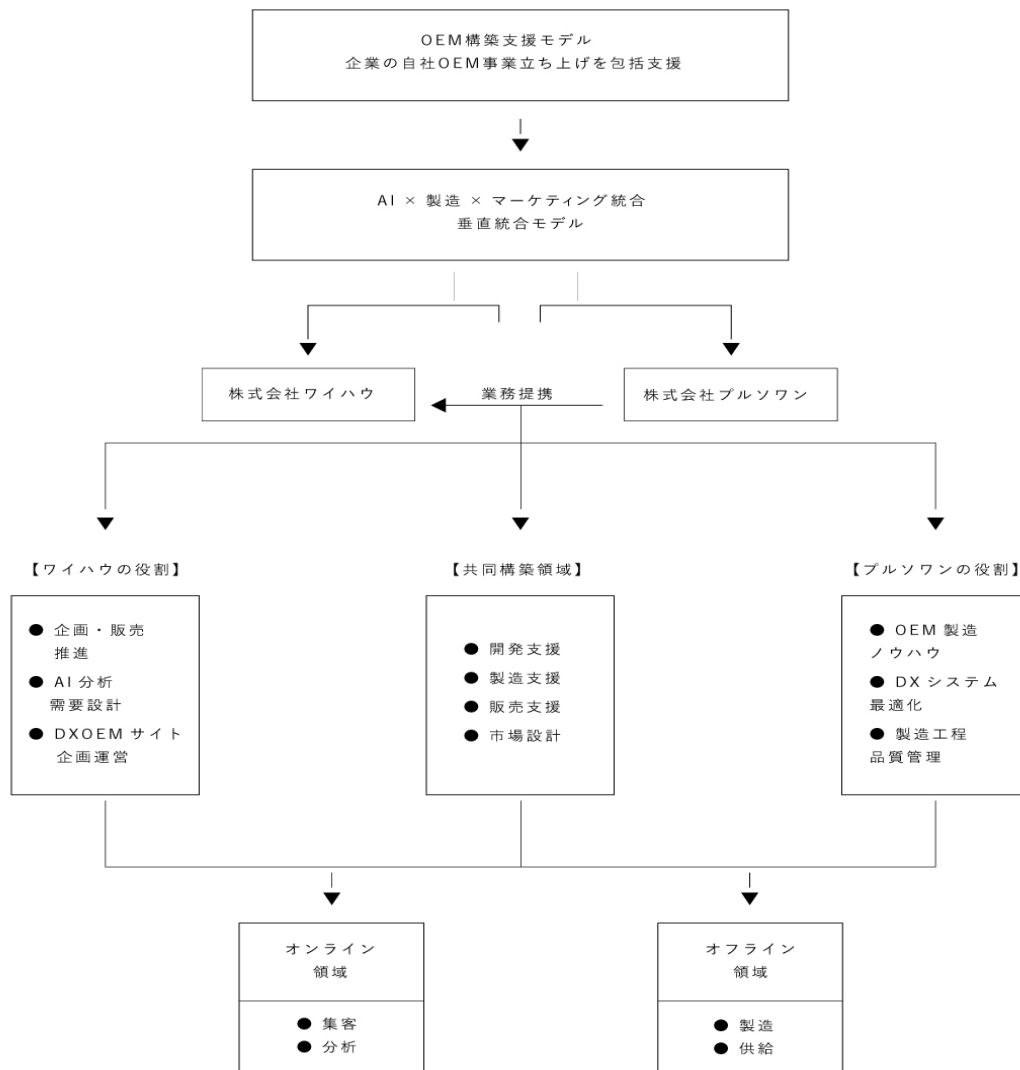
- ・ OEM 製造・開発ノウハウの提供
- ・ OEMDX システムによる製造プロセスの最適化
- ・ 製造工程・品質管理のサポート

(3) 共同構築:「OEM 構築支援モデル」

企業が自社内で OEM 事業を立ち上げられる仕組みとして、開発・製造・販売支援を包括するモデルを提供します。AI によるデータ活用とプルソワン社の製造技術を組み合わせることで、小ロット・短納期・高品質の OEM 生産を実現します。

3. 今後の展開

ワイハウ社は、2025 年 11 月に化粧品 OEM 事業の公式サイト「DXOEM(<https://www.dxoem.jp>)」を公開し、OEM 受託・企画開発・原料調達・パッケージデザインなどの包括支援を開始します。今後はマーケティング支援領域との統合を進め、「AI×製造×マーケティング」を一体化した垂直統合型モデルとして事業展開を強化いたします。これにより、ワイハウ社はオンライン領域(集客・分析)とオフライン領域(製造・供給)の両面で収益基盤を確立し、企業の新規ブランド創出支援を中核事業として位置づけます。



【会社概要】

株式会社プルソワン

所在地: 〒531-0071 大阪府大阪市北区中津 1-11-11 中津第一リッチビル 3F

代表者: 代表取締役 三須磨 千津代

設立: 1984 年 4 月

TEL: 06-6292-0600 / FAX: 06-6292-0601

事業内容:

エステサロンフランチャイズ企画開発および運営

化粧品・美容関連商品の企画開発・製造・販売

健康食品・ヘルスケア商品の企画開発・製造・販売

E コマース事業

海外輸出事業

OEM 事業構築支援

URL: <https://poursoin.co.jp>

THE WHY HOW DO COMPANY 株式会社

所在地: 東京都新宿区愛住町 22 第 3 山田ビル

設立: 2004 年 7 月

上場: 東証スタンダード(3823)

代表者: 執行役員社長 CEO 亀田信吾

事業内容: 新規事業の立ち上げ支援、M&A・投資戦略、子会社への経営指導

URL: <https://twhdc.co.jp>

■本リリースに関するお問合せ先

当社ホームページのお問い合わせフォームをご利用ください

<https://twhdc.co.jp/inquiry/>