

2025 年 12 月 23 日

報道関係者各位

テクマトリックス株式会社
(東証プライム / 証券コード : 3762)

クロス・ヘッド、Implem Partner Award 2025 において 「Top Revenue Award」「Growth Acceleration Award」の 2 部門で受賞

当社の連結子会社（持ち株比率：100.0%）であるクロス・ヘッド株式会社（本社：東京都港区、代表取締役社長：徳升 哲也、以下 クロス・ヘッド）は、株式会社インプリム（本社：東京都中野区、代表取締役：内田太志、以下 インプリム）が主催する「Implem Partner Award 2025」において、「Top Revenue Award（トップレベニュー賞）」ならびに「Growth Acceleration Award（グロースアクセラレーション賞）」の 2 部門で受賞したことをお知らせいたします。

「Implem Partner Award」は、OSS（オープンソースソフトウェア）のノーコード・ローコード開発ツール「プリザンター」を開発・販売するインプリムが、「プリザンター」の普及と顧客価値の創出に寄与したパートナー企業を表彰する制度です。クロス・ヘッドは、ノーコード・ローコード開発のニーズが高まるなか、ツールの正しい活用方法や組織導入を支援することで企業の業務改善や持続的な成長に貢献していきたいとの思いから、「プリザンター」の導入および「プリザンター」を活用した独自のマネージドサービスを展開しています。そうしたプリザンタービジネスを牽引した販売功績と高い技術力に裏付けられた高品質な顧客サポートが評価され、認定パートナー120 社超（2025 年 12 月現在）の中から 2 部門で受賞しました。

クロス・ヘッドは、今後もインプリムの認定パートナーとして「プリザンター」を基盤とした活用支援を強化し、顧客企業の業務改善ならびに生産性向上と持続的な成長の実現に貢献してまいります。

プレスリリース

2025年12月23日
クロス・ヘッド株式会社

プリザンターを活用した企業 DX 支援が高く評価 インプリム社主催「Implem Partner Award 2025」にて 「Top Revenue Award」「Growth Acceleration Award」を同時受賞

クロス・ヘッド株式会社（本社：東京都港区、代表取締役社長：徳升哲也、以下 クロス・ヘッド）は、OSS ノーコード・ローコード開発ツール「プリザンター」を開発・販売する株式会社インプリム（本社：東京都中野区、代表取締役：内田太志、以下 インプリム）主催の「Implem Partner Award 2025」において、「Top Revenue Award（トップレベニュー賞）」と「Growth Acceleration Award（グロースアクセラレーション賞）」の2部門を同時受賞いたしました。

本年度のダブル受賞は、企業の DX 推進を支えるプリザンター関連サービスの提供実績が高く評価されたもので、2023 年の「Market Leader of the Year」に続く 2 度目の表彰となります。



Implem Partner Award について

「Implem Partner Award」は、プリザンターの普及と顧客価値創出に寄与したパートナー企業を表彰する制度です。クロス・ヘッドは、2025 年におけるプリザンタービジネスを牽引した販売実績と、高い技術力に裏付けられた高品質なサポートが評価され、以下の 2 部門を同時受賞しました。

- Top Revenue Award（トップレベニュー賞）
- Growth Acceleration Award（グロースアクセラレーション賞）

受賞の背景 — プリザンターを基軸とした DX 支援サービスの拡大

クロス・ヘッドでは、業務プロセス改革や IT 運用負荷軽減など、企業の DX 推進に不可欠な領域で、プリザンターを基盤とした以下のサービスを提供しています。

- プリザンター導入・構築サービス
要件整理・アプリ設計・開発・サポートをワンストップで提供し、システム内製化や DX 推進をスピーディに実現。
サービスサイト：<https://www.crosshead.co.jp/solution/pleasanter/>
- プリザンター on AWS
プリザンターの実行環境を AWS 上でマネージドサービスとして提供。構築から運用・管理までを包括的に代行し、安定稼働と運用負荷の大幅削減を実現。
サービスサイト：https://www.cloudcompass.crosshead.co.jp/services/pleasanter_on_aws/
- SAMURAI-Box
情シス支援サービス「情シス SAMURAI」のノウハウを集約し、プリザンターを基盤としたデータ管理と可視化により IT 統制強化を図るパッケージ化したサービス。
「プリザンター on AWS」上で提供されており DX 基盤としての利活用も可能。
サービスサイト：https://www.crosshead.co.jp/service/onsite/plus_staff/

120 社を超える認定パートナー（2025 年 12 月現在）からの選出は、上記のプリザンターを活用した導入成果と顧客支援力が確かな評価を受けた証となります。

本リリースにあたり、株式会社インプリム様よりエンドースメントを頂戴しています。

株式会社インプリム様からのエンドースメント

クロス・ヘッド様は、プリザンターのパートナーの中でも早い段階から、常にお客様の現場に寄り添った DX 支援に取り組んでこられました。

プリザンター導入・構築サービスに加え、『プリザンター on AWS』や『SAMURAI-Box』といった独自サービスを通じて、現場業務の改善から IT 統制の強化まで幅広いニーズに応えていただいています。

今回の 2 部門での同時受賞は、そうした継続的な取り組みと高い技術力が、多くのお客様に評価された結果だと受け止めています。

インプリムは今後も、クロス・ヘッド様と共にプリザンターの価値向上と企業の DX 推進に取り組み、日本企業の生産性向上に貢献してまいります。

株式会社インプリム
代表取締役 内田 太志

今後の展望について

クロス・ヘッドは、プリザンターを基盤とした活用支援をさらに強化し、企業の業務改革やデータ活用を推進するサービスを拡充してまいります。プリザンターをはじめとする DX ソリューションの提供を通じて、企業の「迅速な業務改善」と「持続的な成長」を支えるパートナーとして貢献していきます。

クロス・ヘッドについて

クロス・ヘッド株式会社は、クラウドサービスをはじめとする基盤情報システムを最大限活用することでビジネスの生産性向上を実現する IT ソリューションカンパニーです。昨今注目される事業競争力の維持・強化、多様化する社員の柔軟な働き方の実現等、さまざまな経営課題を情報技術と人（プロフェッショナル）によって解決します。

本社所在地：東京都港区港南 1 丁目 2 番 70 号 品川シーズンテラス 24 階

代 表 者：代表取締役社長 徳升 哲也

資 本 金：3 億 9,500 万円

従 業 員 数：418 名（2025 年 4 月 1 日現在）

事 業 内 容：

- 情報基盤サービス事業（ネットワーク設計、製品導入、電気通信工事、オフィスファシリティ）
- システム運用サービス事業（24 時間 365 日システム監視・運用、セキュリティ監視、製品保守）
- クラウドサービス事業（AWS、クラウド基盤設計、導入支援）
- 情シスビジネス事業（情シス業務支援、コンサルティング、BPO）
- ビジネス基盤アプリ事業（グループウェア導入支援、ローコード・ノーコード製品導入、開発支援）
- 総合型確定拠出年金サービス事業（企業型確定拠出年金）

コーポレートサイト：<https://www.crosshead.co.jp/>

本件に関するお問い合わせ

クロス・ヘッド株式会社 情報基盤事業部

TEL：03-4405-7901

E-mail：cloudcompass@crosshead.co.jp