

IP事業基盤取得について

2026年10月1日

新たな価値体験との出会い



(証券コード：3634)



The Next Value Experience

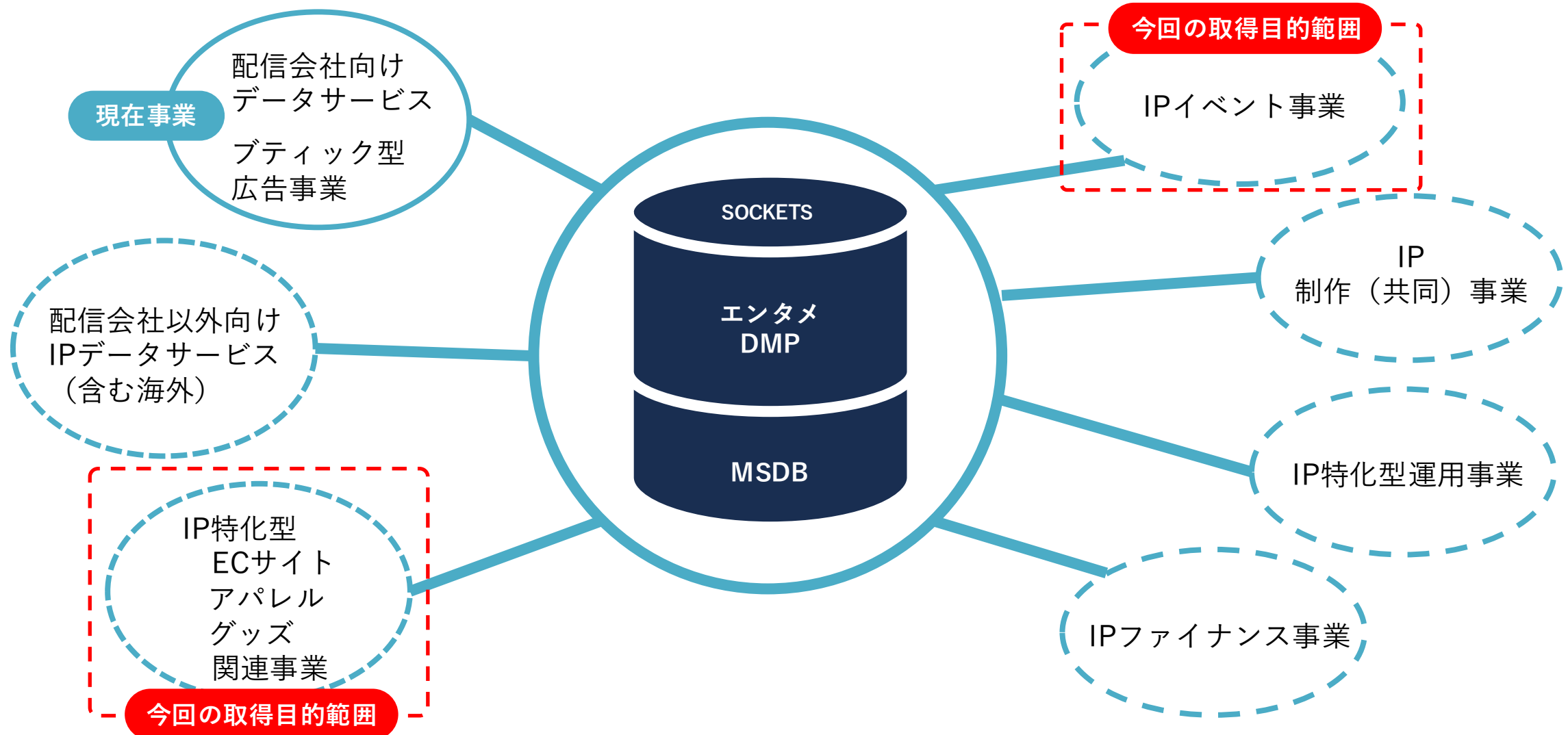


IPデータテック会社としてIP事業を一気通貫型で実現するために
～ データ事業モデルを拡大中 ～

今回の取得目的範囲



IPデータテック会社として事業のアームを拡大中



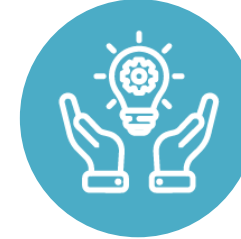
今回の目的：IP事業基盤の取得

取得資産



ブランド・チャネル・データ

- IP専門ECサイト
- Instagram / X アカウント
- 顧客・販売・商品データ



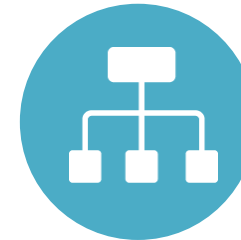
制作・イベント制作アセット

- デザインデータ一式
- グッズ製造ネットワーク
- イベント制作ノウハウ



営業ノウハウ・資料

- IP営業ノウハウ
- スポンサー営業ノウハウ
- 営業資料一式



IP・企業ネットワーク

- IP版元ネットワーク
- ゲーム会社ネットワーク
- クリエイター・制作会社網



芸能・インフルエンサー

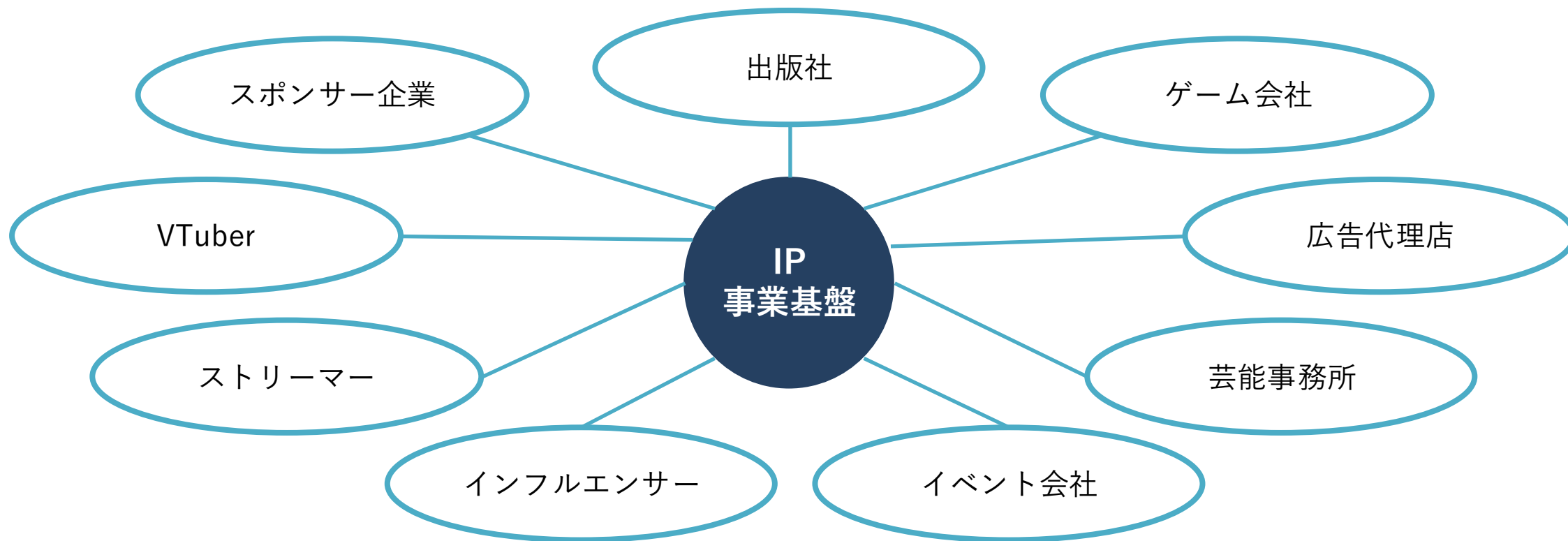
- 芸能事務所リレーション
- インフルエンサーリレーション
- キャスティング営業基盤



営業基盤

- 営業人材
- IP交渉
- キャスティング

これらの接点がデータ活用型IPコラボ事業（アパレル・イベント制作・スポンサーマッチ・キャスティングなど）へ事業を広げる基盤になります



出版社・ゲーム会社に加え、広告代理店・芸能事務所・イベント会社・インフルエンサー／ストリーマー／VTuber・スポンサー企業までIPアパレル・イベント・キャスティングを支える営業ネットワークを継承します。

投資に対する戦略的価値まとめ



即時収益化案件を契約済み

ローンチ直前アニメコラボ案件。
追加の権利交渉なしで販売開始

当期より開始



出版社・ゲーム会社への接点

大手IPホルダーとのパイプライン

8社+ / 6分野など



イベント制作の実績

大型イベントの制作実績を保有

エンタメ体験施設での実績



営業人材

IP交渉・キャスティングなど実施する営業人材の確保

8社+ / 6分野など



高利益率のIPアパレル

IPアパレルは営業利益率35～40%
高単価コラボD2Cの高採算構造

利益率 35～40%



完全実行の実績

企画～グッズ製造～販売までを完遂する体制

一気貫通



D2C運営基盤+データ

Shopify基盤・顧客／販売データを一括継承

即時継承

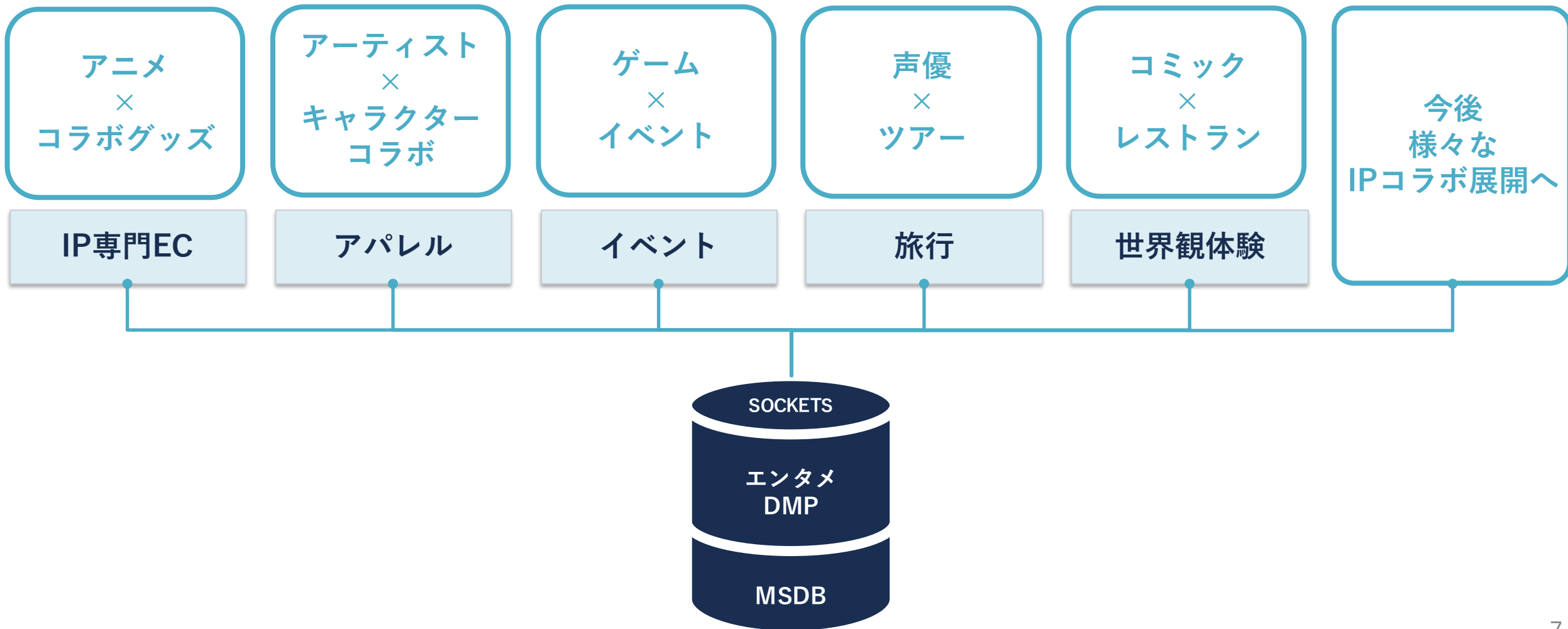


芸能・インフルエンサー網

芸能事務所・インフルエンサー・制作会社とのルート継承

ネットワーク展開

データを活用した多様なIPコラボレーション事業の実現



取得した場合のメリット

自社でゼロから立ち上げる場合

- × IPアパレル・イベント両事業を1から立ち上げ(12~18ヶ月)
- × IPホルダー・出版社との関係をゼロから構築
- × IP営業・スポンサー営業体制の新設が必要
- × イベント制作・運営体制の構築が必要
- × キャスティング事業の立ち上げ・人脈形成
- × 営業人材の採用・育成コスト

IP事業基盤の取得

- ✓ 市場投入 即日
- ✓ 出版社・ゲーム会社への接点を継承
- ✓ IP・スポンサー営業基盤を取得
- ✓ イベント制作の実績・体制を取得
- ✓ キャスティング基盤を取得
- ✓ 即戦力の営業基盤を継承

のれん代など

確認を進めております（取得金額は現時点において非公表）
業績下振れ要因にはならない見込み

売上・利益寄与

当期内より発生予定

中期展望（3-5年）

次期以降の売上・利益における非連続的成長への土台の一つとなります
他にもIPコンテンツ分野において国内外で協業、連携、出資検討進行中

Love × Communication = Peace



当社  YouTube 公式アカウント

<https://www.sockets.co.jp/>



当社  公式アカウント

本資料における予想数値等は、発表日現在において当社が入手可能な情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づき作成したものであり、実際の業績等は、今後の様々な要因により予想数値と異なる場合があります。

お問い合わせ先

株式会社ソケット
東京都渋谷区恵比寿4-20-3 恵比寿ガーデンプレイスタワー36階
窓口： コーポレートグループ
E-mail： ir@sockets.co.jp