



2026年7月22日

各 位

会社名 株式会社フライヤー
代表者名 代表取締役CEO 大賀 康史
(コード番号:323A 東証グロース市場)
問合せ先 取締役CFO 望月 剛
(TEL 03-6212-5115)

アイディール・リーダーズ社との業務提携のお知らせ

本の要約サービス「flier(フライヤー)」を運営する株式会社フライヤー(本社:東京都千代田区、代表取締役CEO:大賀康史、以下、「当社」)は、パーパス経営や組織文化づくりに強みを持つコンサルティングファーム、アイディール・リーダーズ株式会社(本社:東京都千代田区、代表取締役CEO:永井 恒男、以下、「IDL社」)との間で、法人向けサービス「flier business」および組織開発支援ツール「flier成長組織ナビ」の流通拡大を目的とした業務提携を開始いたしましたのでお知らせいたします。

1. 本提携の背景および目的

当社は、ビジネス書の要約コンテンツを提供する「flier business」や、組織の状態を可視化する「flier成長組織ナビ」を通じて、企業の人的資本経営や自律的な学習文化の醸成を支援してまいりました。

一方、IDL社は、エグゼクティブコーチングや組織文化改革の領域において、企業の経営層に対して強力なアプローチ力と深い専門性を持つコンサルティングファームであり、本提携は、当社の持つデータ可視化や学習コンテンツ基盤と、アイディール・リーダーズ社が提供する実践的な組織変革コンサルティングをシームレスに連携させ、顧客企業に対してより立体的なソリューションを提供することを目的としています。これにより、当社にとっては経営層へのトップダウンアプローチという新たな販売チャネルが開拓され、既存サービスの流通拡大を見込んでおります。

2. 業務提携の具体的な内容

本提携における具体的な協業内容は、主に以下の2つの軸で推進してまいります。

協業項目	具体的な内容
相互送客による販売チャネルの補完	双方の既存顧客のニーズに応じて、見込み客を相互に紹介し合う仕組みを構築。 ・ 当社 : 組織コンサルティングや個別ワークショップの需要がある顧客を紹介。 ・ IDL社 : 「flier business」等の導入ニーズがある経営層・アッパーマネジメント層を紹介。
「flier成長組織ナビ」のシステム利用ライセンス提供	IDL社が自社の顧客企業に対して組織コンサルティング等を提供する際、当社の「flier成長組織ナビ」のシステム(サーベイ・組織診断機能)をアセスメントツールとして活用し、1プロジェクトごとに設定されたシステム利用料を当社へ支払うモデル。 当社のプラットフォーム外販によるシステム利用収入の獲得に寄与します。

当社が提供する「定量的データの可視化(flier成長組織ナビ)」と、IDL社が担う「定性的な組織変革の実行(コンサルティング)」を組み合わせることで、顧客企業における『データに基づく説得力の高い組織改革』をシームレスに実現いたします。

3. 今後の見通し(業績への影響)

本件が当期(2027年2月期)の連結業績に与える直接的な影響は軽微であると見込んでおります。

本文に記載のとおり本提携は、大規模投資や新規事業の立ち上げを伴うものではなく、当社の既存のプロダクトおよびアセットを効率的に活用した「販売網の多角化・拡充」に位置づけられるものです。

しかしながら、中長期的なB2B事業の顧客基盤拡大および継続的なシステム利用料収入の拡大に資するものと考えております。

(参考:アイディール・リーダーズ株式会社 会社情報)

- ・ 社 名:アイディール・リーダーズ株式会社
- ・ 代 表:代表取締役CEO 永井 恒男
- ・ 設 立:2015年4月
- ・ 所在地:東京都千代田区丸の内2-2-1 岸本ビルディング6階
- ・ 事 業:Purpose Management Consulting / Executive Coaching

アイディール・リーダーズ株式会社は、「人と社会を大切にする会社を増やす」をパーパスに掲げ、エグゼクティブコーチングやパーパス・マネジメント・コンサルティング、組織文化変革などを支援する専門家集団です。独自の知見と伴走で数多くの企業の持続的成長を牽引しています。

以 上