

新規店舗オープン及び退店のお知らせ
(2026年6月)

株式会社買取王国は、持続的な成長と収益性の向上に向けた店舗ポートフォリオの最適化の一環として、以下の通り新店舗のオープンおよび既存店舗の退店を実施いたします。

出店形態	業態	オープン日	住所
	店舗名	営業時間	
工具買取王国 新店	工具リユース	2026年6月26日(金)	〒433-8123 静岡県浜松市中央区幸3丁目1-3
	工具買取王国浜松幸店	11:00~20:00	

※ オープン日は都合により、変更となる可能性があります。

1. 成長領域への重点投資：「工具買取王国 浜松幸店」の新規出店

当社の注力事業である工具リユース業態のさらなるシェア拡大を目指し、2026年6月26日(金)に「工具買取王国 浜松幸店」をオープンいたします。

2. 経営資源の再配分：「おたから買取王国 イオンタウン本巣店」の退店

「おたから買取王国 イオンタウン本巣店」につきましては、建物の賃貸借契約満了に伴い、2026年6月16日(火)をもちまして営業を終了し、退店することといたしました。当社は今後も、高収益事業（工具等）への積極的な出店投資と、既存店舗の機動的な見直しを並行して推進し、全社的な資本効率の向上に努めてまいります。

■ 買取王国グループ店舗数 86 店舗(内 FC 7 店舗) ※2026 年 6 月 30 日時点

都道府県	買取王国	高価買取	古物買取王国	工具買取王国	工具買取王国	良品買館	買取七福	W	KOV	都道府県別合計		
東海	愛知県	17	1	-	12(1)	2	-	4	-	2	3	41店舗(1)
	岐阜県	6	-	-	3(1)	-	-	1	1	-	-	12店舗(1)
	三重県	-	-	-	2	1	-	-	-	-	-	3店舗
	静岡県	-	-	-	2	-	-	-	3	-	-	4店舗
関西	大阪府	2	-	-	6(3)	1	5	-	-	-	-	14店舗(3)
	兵庫県	-	-	1	-	1	1	-	-	-	-	3店舗
	京都府	-	-	-	2	-	-	-	-	-	-	2店舗
	奈良県	-	-	-	1(1)	-	1	-	-	-	-	2店舗(1)
	滋賀県	-	-	-	1	-	-	-	-	-	-	1店舗
北陸	石川県	-	-	-	2	-	-	-	-	-	-	2店舗
	富山県	-	-	-	1	-	-	-	-	-	-	1店舗
	福井県	-	-	-	-	1	-	-	-	-	-	1店舗
中部	長野県	-	-	-	1(1)	-	-	-	-	-	-	1店舗(1)
業態別合計	25店舗	1店舗	1店舗	33店舗(7)	6店舗	7店舗	5店舗	4店舗	2店舗	3店舗	87店舗(7)	

() は FC 店舗、※FC7 店舗

■ 買取王国の業態展開



総合リユース



当社の主力業態である総合リユースショップです。ゾーンやコーナーごとに様々な顧客ターゲットを設定しておりますが、20～50 歳代の男女が中心です。

特に趣味性やコレクション性の高い商品の品揃えに特徴があり、単に価格が安い中古品を販売するのではなく、「わくわく・ドキドキ・大発見!」を店舗コンセプトとしております。



工具リユース



工具(電動工具、エア工具、油圧工具、ハンドツール、電材、建材、農機具)を取り扱う業態です。

メインターゲットは、40 歳～70 歳の男性の職人さんです。『職人さんにとっていちばんへ』を事業部ビジョンとし、工具で困ったときは工具買取王国と言って頂けるために、中古だけでなくきれいで安心して使えることを目指しております。



総合リユース



関西地方で展開する総合リユースショップです。様々な顧客ターゲットを設定しております。

買取王国との大きな違いは、家具・家電・日用雑貨も豊富に取り揃えている点です。買取王国と同様に、「わくわく・ドキドキ・大発見!」を店舗コンセプトとし、お客様にご愛用頂ける店舗を目指しております。



衣類アウトレット



買取王国業態において、一定期間以上売れ残った商品を移動し販売するアウトレット業態です。

8種類の絵札が価格と対応し、毎週一段階安い価格に変わることが特徴で、低価格志向の強いお客様に支持をいただいております。お客様の「買取王国は敷居が高い」というイメージを払拭し、低単価衣料品等の買取の窓口（客層）を広げることが可能となりました。



買取専門店



買取王国として初の取専門店業態となります。自社内の遠隔査定技術を用いて買取専門店を運営しております。

貴金属、ブランド、高級時計、金券、骨董品、切手、お酒などを中心に店頭持ち込みだけでなく、お客様のご要望に応じてご自宅へ伺いお買い取りさせていただきます。遺品整理や生前整理のご相談も承っております。



ブランド古着専門店



名古屋市の中心部である中区栄に、2016年に誕生したブランド古着専門店です。

都心部の立地を活かし、高単価なアパレル品を取り扱うことで商圈を広げ遠方からのお客様にも愛されています。「いつまでも変わらない良さ」をコンセプトに普遍的な人気ブランドを中心にトレンドアイテムを取り入れた商品ラインナップを元に、感度の高いお客様に支持をされています。



ヴィンテージ古着専門店



KOV（カイトリオウコクヴィンテージ）

名古屋市の中心部であり、古着が活況な中区大須に、2025年に誕生したヴィンテージ古着専門店です

国内外の仕入販売強化戦略の一環として弊社の強みであるヴィンテージ古着の専門店を展開いたします。

総合業態では実現困難な品揃えと空間、接客サービスを提供いたします。

■ 寄付事業

モノドネ

モノドネとはモノで寄付ができる新しい仕組みです。

例えば、タンスの奥で眠っている使わなくなったブランドバック、古いカメラ、テレホンカードなど捨てられないモノや処分に困ったモノなどたくさんあると思います。こういったモノを処分するのではなくこれからは寄付をして社会貢献に役立てることが出来る仕組みがモノドネです。モノを捨てるのではなく寄付を通じて社会貢献やSDGsに参加できることの橋渡しをお手伝いしたいと考えております。

■ 会社概要

会社名	株式会社買取王国（東証スタンダード 証券コード：3181）
代表者	代表取締役会長 長谷川和夫 代表取締役社長 嶋本匡能
所在地	〒455-0073 愛知県名古屋市港区川西通5丁目12番地
会社設立	平成11年10月
問い合わせ	TEL 052-304-7851 FAX 052-304-7852
ホームページ	https://www.okoku.jp/company/



事業内容

- ・買取王国事業の運営 <https://www.okoku.jp/>
- ・工具買取王国事業の運営 <https://kougu-okoku.jp/>
- ・釣具買取王国事業の運営 <https://www.okoku.jp/fishing/>
- ・良品買館事業の運営 <https://www.ryouhin-kaikan.com/>
- ・マイシュウサガール事業の運営 <https://okoku.jp/inc/shop/sagahru/>
- ・買取七福事業の運営 <https://okoku.jp/otakara/>
- ・寄付事業の運営 <https://monodone.com/>
- ・KOV 事業の運営 <https://okoku.jp/inc/shop/kov/>

経営理念

『夢ある商品とサービスを通して、喜びと心の満足を創り出していきます』