

「SOKUYAKU」が楽天 ID でのログイン・会員登録に対応

「楽天ポイント」の進呈も開始、楽天との連携で

SOKUYAKU の新規会員獲得を加速

サービス開始を記念して、ポイント 2 倍進呈キャンペーンを実施

ジェイフロンティア株式会社(本社:東京都渋谷区、代表取締役社長執行役員:中村篤弘、以下「当社」)は、オンライン診療・服薬指導アプリ「SOKUYAKU(ソクヤク)」において、楽天グループ株式会社(以下「楽天」)と連携し、楽天 ID を利用したログイン・会員登録機能を実装したことをお知らせします。これにより、楽天会員はよりスムーズに「SOKUYAKU」への会員登録・ログインが可能になります。

さらに、楽天 ID でログイン・会員登録をしたユーザーを対象に、「SOKUYAKU」への新規会員登録および有料会員サービス「SOKUYAKU プレミアム」への加入に応じて、「楽天ポイント」を進呈します。

また、2026 年 9 月 29 日(火)から 11 月 30 日(月)までの期間限定で、通常の 2 倍の「楽天ポイント」を進呈するキャンペーンを実施します。

楽天の会員基盤と連携することで、オンライン診療をより身近に利用できる環境を整備するとともに、SOKUYAKU の新規会員獲得および継続利用の拡大を図ります。

 SOKUYAKU

 R
POINT



楽天IDで
はじめてログインするだけで※

楽天ポイント **今なら2倍**
200 ポイント
もらえる!

キャンペーン期間: 11月末まで

※既にSOKUYAKU上で共通ポイント・マイル登録がされている方は対象外となります。

■楽天との連携をさらに強化、「SOKUYAKU」をより身近な医療サービスへ

当社と楽天は、オンライン診療およびオンライン服薬指導の普及定着を目的とした包括的業務提携に向けた基本合意書を締結し、両社のサービスや会員基盤を活用した取り組みを進めています。これまでの連携では、「SOKUYAKU」から楽天が運営する「ヨヤクスリ薬局」を選択した際の処方薬の受け取り方法を拡充するなど、オンライン診療から服薬指導、処方薬の受け取りまでの利便性向上に取り組んできました。

今回、その取り組みをさらに進め、これまで今後の展開として予定していた楽天 ID を利用した「SOKUYAKU」へのログイン・会員登録機能を実装しました。

楽天 ID を活用することで、楽天会員が新たな ID・パスワードを設定・管理する負担を軽減し、「SOKUYAKU」をよりスムーズに利用できる環境を整えます。

■楽天 ID で「SOKUYAKU」へのログイン・会員登録が可能に

今回の連携により、楽天会員は楽天 ID を利用して、「SOKUYAKU」への会員登録・ログインが可能になります。

オンライン診療を利用する際の会員登録・ログインの利便性を高めることで、これまで「SOKUYAKU」を利用したことがない楽天会員にも、オンライン診療を利用する新たなきっかけを提供します。

当社は、楽天の幅広い会員基盤との接点を活用することで、SOKUYAKU の認知拡大から新規会員獲得、サービス利用までの導線を強化し、オンライン診療・服薬指導のさらなる普及を目指します。

■会員登録・「SOKUYAKU プレミアム」加入で「楽天ポイント」を進呈

このたびの連携開始にあわせ、「SOKUYAKU」への新規会員登録および「SOKUYAKU プレミアム」への加入に応じて「楽天ポイント」を進呈します。

<通常時>

対象	楽天ポイント進呈数
SOKUYAKU 新規会員登録	100 ポイント
SOKUYAKU プレミアム 月額プラン(月額 550 円)加入	50 ポイント
SOKUYAKU プレミアム 年額プラン(年額 5,500 円)加入	500 ポイント

さらに、連携開始を記念し、2026 年 9 月 29 日(火)から 11 月 30 日(月)まで、通常の 2 倍の「楽天ポイント」を進呈するキャンペーンを実施します。

<期間限定・ポイント 2 倍キャンペーン>

キャンペーン期間:2026 年 9 月 29 日(火)~11 月 30 日(月)

対象	通常	キャンペーン期間
SOKUYAKU 新規会員登録	100 ポイント	200 ポイント
プレミアム 月額プラン(月額 550 円)	50 ポイント	100 ポイント
プレミアム 年額プラン(年額 5,500 円)	500 ポイント	1,000 ポイント

「楽天ポイント」は、楽天グループの各サービスをはじめ、街のお買い物など、日常の様々なシーンで貯めて使えるポイントプログラムです。「楽天ポイント」の進呈を開始することで、新規会員登録の促進に加え、有料会員サービス「SOKUYAKU プレミアム」への加入・継続利用を促進してまいります。

※「楽天ポイント」の獲得には、楽天会員への登録(無料)が必要です。

※進呈する「楽天ポイント」は期間限定ポイントです。

※ポイントの進呈条件、進呈時期、有効期限等の詳細はキャンペーンページをご確認ください。

※キャンペーン内容・期間は変更となる場合があります。

■楽天の会員基盤との連携で、SOKUYAKU の会員獲得を加速

今回の楽天 ID 連携は、ユーザーの利便性向上に加え、SOKUYAKU のさらなる会員基盤拡大に向けた取り組みと位置付けています。

楽天 ID によるスムーズな会員登録・ログインと「楽天ポイント」の進呈を組み合わせることで、
楽天会員との新たな接点創出

→ SOKUYAKU への会員登録

→ オンライン診療の利用

→ SOKUYAKU プレミアムへの加入・継続利用

という利用導線を強化します。

当社は今後も、楽天との連携を通じてユーザーの利便性を高めるとともに、新規会員獲得および継続利用を促進し、SOKUYAKU のさらなる事業成長につなげてまいります。

また、医療機関・薬局等とのネットワークや外部サービスとの連携を拡大することで、オンライン診療・服薬指導をより身近な選択肢として定着させ、医療 DX のさらなる普及を目指します。

【「SOKUYAKU」とは】

「SOKUYAKU」は、スマートフォンやタブレットを活用し、自宅や職場にしながら診察・服薬指導・薬の受け取りまで完結できるオンライン医療サービスです。

医師によるオンライン診療後、薬剤師によるオンライン服薬指導を実施し、その後は処方薬を自宅配送、または近隣薬局で受け取ることが可能です。最短当日の薬受け取りにも対応しています。



【SOKUYAKU ヘルスケア経済圏】

当社は、「SOKUYAKU」の会員データと D2C 事業の医薬品などを販売している会員データ、医療情報システムにおける電子処方箋、電子カルテ、お薬手帳とのデータ連携によって一人一人のステータスに合った適切な商品提供・診療を可能とし、全てのヘルスケアサイクルのアクションが「SOKUYAKU」で完結するような「SOKUYAKU ヘルスケア経済圏」の構築を目指しています。

目指す事業モデル



蓄積したデータを活用し、一人一人のステータスに合った診療や商品購入などのアクションをリコmend

未病・予防期間の長期化、疾病期間の短縮化を実現する“SOKUYAKUヘルスケア経済圏”を創出



【会社概要】

会社名:ジェイフロンティア株式会社(東証グロース:2934)

所在地:東京都渋谷区桜丘町 9-8 KN 渋谷 3 4 階

代表者:代表取締役社長執行役員 中村 篤弘

設立:2008 年 6 月

URL:<https://jfrontier.jp/>

【ニュースリリースへの報道機関からのお問い合わせ】

ジェイフロンティア株式会社 広報事務局担当

Email: pr-info@jfrontier.jp